

### PLANES DE IMPLEMENTACIÓN



### CONECTE CON SUS CLIENTES A UN NUEVO NIVEL

**Gestione** cuentas y contactos de clientes, proveedores y socios de negocio.

**Maneje** su ciclo de ventas automatizado y de principio a fin.

**Organice** campañas para aumentar las ventas de su empresa. Capture nuevos prospectos por internet.

**Integre** sus cuentas de email y obtenga un historial de comunicación centralizado.

**Incremente** la comunicación y colaboración a través de Chatter.

**Visualice** la salud de su negocio en tiempo real con KPIs de productividad y optimice los resultados de sus ventas.



### Plataforma del Éxito

### Objetivo

Tener una visión integrada y completa del cliente para ofrecer una experiencia excepcional

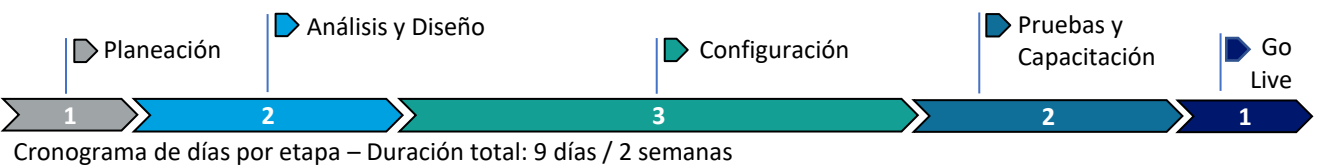
V2309

## Comparación Quick-Start Program y Fast Track

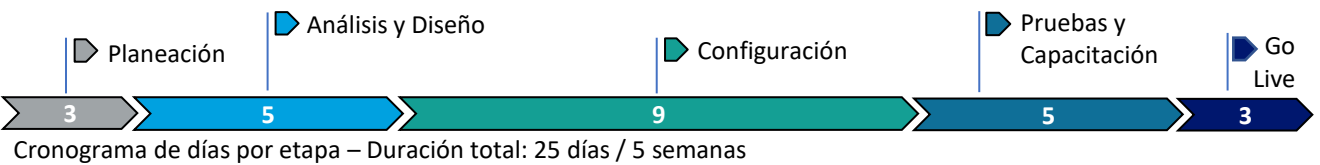
	Quick-Start Program	Fast Track
<b>Encuentre y administre mejor los clientes potenciales</b>		
Gestión de prospectos	(1 tipo de registro)	(1 tipo de registro)
Captura web-a-prospecto	✓	✓
Correo electrónico masivo	✓	✓
Gestión de campañas	✓	✓
Plantillas de correo electrónico	3	7
Palabras de auto-población por plantillas de email	5	5
Configuración de campos estándares en objetos de alcance	todos	todos
Configuración de campos personalizados en objetos de alcance	7	10
<b>Gestione los detalles de clientes y ventas</b>		
Gestión de cuentas y contactos	(1 tipo de registro/objeto)	(3 tipos de registro/objeto)
Gestión de oportunidades	(1 tipo de registro)	(1 tipo de registro)
Personalización de procesos de ventas	✓	✓
Administración de tareas, fuente de actividades	✓	✓
Cuenta Persona (B2C)		✓
Equipos de ventas		✓
Calendario compartido	✓	✓
<b>Venda desde cualquier lugar, en cualquier dispositivo</b>		
Aplicación móvil Salesforce	✓	✓
Funcionalidad móvil completa	✓	✓
<b>Crea y realice un seguimiento de presupuestos y órdenes</b>		
Contratos		(1 tipo de registro)
Pedidos		(1 tipo de registro)
Productos y Listas de Precios	(1 tipo de registro, 1 lista)	(1 tipo de registro, 1 lista)
Presupuestos en PDF (Cotizaciones)		(1 tipo de registro)
<b>Obtenga información sobre ventas en tiempo real</b>		
Reportes y paneles configurables (estándares)	5	7
<b>Colabore en toda su empresa</b>		
Galería de Archivos	✓	✓
Chatter	2 grupos	5 grupos
<b>Personalice y automatice procesos</b>		
Proceso automatizados con hasta 5 tareas por proceso	1	3
Perfiles personalizados	3	5
Roles y permisos	2	5
Sandbox de desarrollador		✓
Automatización de flujo de trabajo y aprobaciones		1
<b>Conecte información de ventas a cualquier aplicación</b>		
Integración de correo electrónico con Outlook o Gmail	✓	✓
Integración con Google Apps		✓
<b>Entrenamiento de usuarios</b>		
Usuario de negocio (horas)	3	4
Admin (horas)	2	2
<b>Add-ons</b>		
Geolocalización y reporte de visitas	\$900	\$900
Gerencia de proyectos (project management)	\$450	\$450
Gestión de cursos de entrenamiento (Class Enrollment)	\$450	\$450
Gestión de eventos (Events Management)	\$450	\$450
Gestor de Empleados y Reclutamiento (Employee + Recruitment)	\$700	\$700
Meditación y mindfulness (MindForce)	\$450	\$450
<b>Otros</b>		
Reglas de Validación	5	10
Idioma / Moneda	1	1
PM de proyecto	no	si
Reportes programados, código Apex o VisualForce	no	no

### Brinde un servicio al cliente de clase mundial.

Nuestro paquete Quick-Start Program incluye 58 horas de consultoría profesional. Inversión: **USD \$2,780\***.



Nuestro paquete Fast Track incluye 146 horas de consultoría profesional. Inversión: **USD \$6,700\***.



\* Inversión no incluye ningún tipo de impuestos (como de retención de fuente) ni gastos de traslado, en caso de requerirse. V2309