

Oferta de Servicios y Herramientas de Desarrollo Empresarial

Voces Vitales El Salvador

2021



VOCES VITALES®
EL SALVADOR

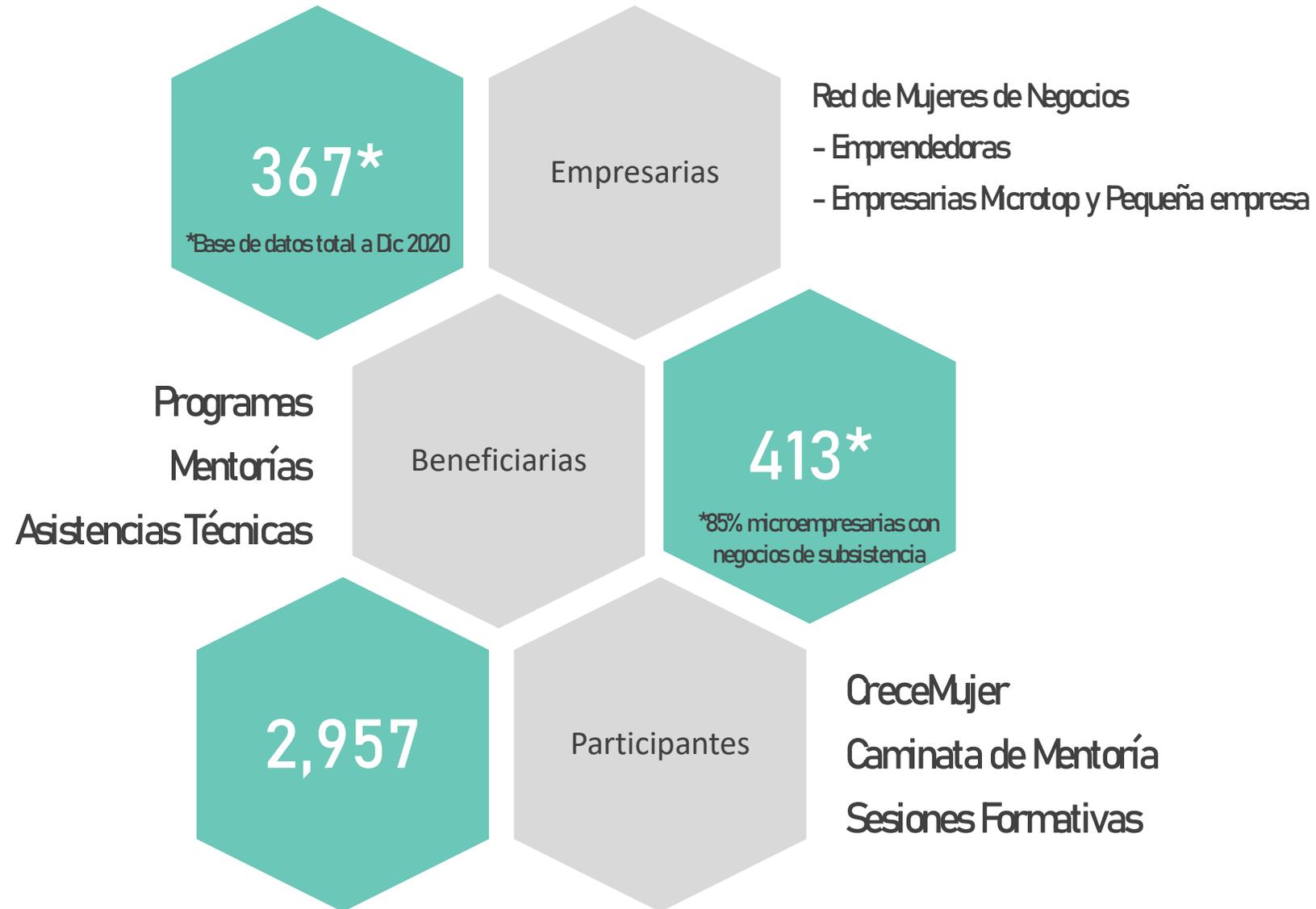
EN VOCES VITALES EL SALVADOR

Identificamos e invertimos en mujeres líderes con potencial de convertirse en agentes de cambio y transformar sus vidas.

Buscamos empoderar a la mujer a través del fortalecimiento de su personalidad, de sus conocimientos, capacidades, habilidades y competencias, facilitando así su acceso a mejores oportunidades económicas.

Apoyamos a la mujer empresaria y profesional a través de programas de formación , capacitación y asistencias técnicas.

NUESTRO IMPACTO - 2020



Nuestros logros

Programa/Acción

TALLERES DE CAPACITACIÓN
Red de Mujeres de Negocios, CreceMujer, EmprendeMujer, Café Mujer
(2015-2020)

PROGRAMAS DE MENTORÍA
Incluye Caminatas de Mentoría (2013-2020)

PROYECTOS
Talleres de formación/capacitación y asistencias técnicas individuales (2013-2020)

Beneficiadas

12,060

1,186

3,810

17,056



Grupos con los que trabajamos

Alcanzamos a mujeres de diversos grupos de edades y niveles socioeconómicos en diferentes momentos de su emprendimiento o de su carrera profesional.

Nuestros programas combinan contenidos de gestión del negocio y el fortalecimiento personal de la mujer para alcanzar un empoderamiento efectivo.

La metodología y contenidos han sido desarrollados y aplicados a lo largo de los últimos 8 años.

Profesionales y mujeres corporativas

- Profesionales independientes o que se desempeñan dentro de ambiente corporativo.
- Programas de mentoría y enfoque en desarrollo de Plan de Vida.

Microtop y pequeña empresa

- Mujeres que dirigen o poseen una empresa con ingresos anuales mayores a \$50k que requieren fortalecimiento en el manejo de la empresa.
- Contenidos formativos con enfoque de desarrollo de competencias en la gestión del negocio.

Negocios de subsistencia

- Mujeres que poseen un pequeño negocio de subsistencia y necesitan fortalecerlo.
- Contenido adaptable a diversos grupos de edad y nivel socio-económico.
- Combinación de metodología de talleres, mentoría y asistencias especializadas.

Emprendimientos iniciales

- Mujeres que desean iniciar un negocio.
- Contenido adaptable a diversos grupos de edad y nivel socio-económico.
- Combinación de metodología de talleres, mentoría y asistencias especializadas.

Proyectos ejecutados por Voces Vitales con apoyo de USAID



“CAMINOS A LA PROSPERIDAD”

2011-2012

Fase I y II

Talleres y planes de exportación, programa de mentoría, asistencias técnicas

“MUJER: LÍDER Y EMPRESARIA HACIA EL DESARROLLO ECONÓMICO LOCAL” (Proyecto de USAID para la Competitividad Municipal - RTI International)

junio - octubre 2013

472 mujeres capacitadas en 50 municipios.

El objetivo era estimular su espíritu emprendedor y liderazgo, valorar su rol productivo y la mejora competitiva de sus negocios para fortalecer su capacidad de incidencia económica y en la sociedad. Se capacitó en Planes de Negocios para conocer más las fortalezas y debilidades de sus emprendimientos y marcar una hoja de ruta para mejorar los mismos.

Proyectos ejecutados por Voces Vitales con apoyo de USAID

<p>“MUJERES EMPRESARIAS GANANDO EN EL GRAN JUEGO DE LOS NEGOCIOS” - PDPYME I Agosto 2014 – marzo 2015</p> <p>Capacitaciones en habilidades gerenciales (472 mujeres formadas) seguida de un Coaching/ Asistencias técnicas para la elaboración de 40 Planes de Negocios y crecimiento estratégico</p>	Ventas generadas (nacionales y exportación)	US\$957,941
<p>Extensión asistencia técnica “MUJERES EMPRESARIAS GANANDO EN EL GRAN JUEGO DE LOS NEGOCIOS” – PDPYME II Mayo – julio 2015</p> <p>Profundización de implementación de las recomendaciones y estrategias definidas en PDPYME I para 13 empresas seleccionadas</p>	Inversiones realizadas	US\$393,049
<p>CLUB DE MENTORIA EN MARKETING DIGITAL Febrero – junio 2016</p> <p>Programa de formación integral para el desarrollo de estrategias de marketing digital y orientado a aumento de ventas (nacionales e internacionales). 282 empresarias y emprendedoras capacitadas/ 25 aprendices en los Clubes</p>	Empleos generados (fijos y temporales)	249
<p>TOTAL RESULTADOS ALCANZADOS Agosto 2014 – junio 2016</p>	Ventas generadas (nacionales de exportación)	US\$146,939
	Inversiones realizadas	US\$27,240
	Empleos generados (fijos y temporales)	59
	Ventas generadas (nacionales y exportación)	US\$100,753
	Inversiones realizadas	US\$19,586
	Empleos generados (fijos y temporales)	102
	TOTAL ventas generadas	US\$1,205,633
	TOTAL Inversiones	US\$439,875
	TOTAL empleos (fijos y temporales)	410

Montos financiados por proyecto

PROYECTO	MONTO FINANCIADO
USAID “Caminos a la Prosperidad” 2011-2012 (fase I y II)	US\$126,000.00
USAID “Mujer: Líder y Empresaria Hacia el Desarrollo Económico Local” (Proyecto de USAID para la Competitividad Municipal) junio - octubre 2013	US\$80,000.00
USAID “Mujeres Empresarias Ganando en el Gran Juego de los Negocios” - PDPYME I Agosto 2014 – marzo 2015	US\$75,350.00
USAID Extensión asistencia técnica “Mujeres Empresarias Ganando en el Gran Juego de los Negocios” – PDPYME II Mayo – julio 2015	US\$27,000.00
USAID Club de Mentoría en Marketing Digital Febrero – junio 2016	US\$ 32,000.00
FOMILENIO II - Programa de Formación por Competencias (Diagnóstico, consultoría, diseño y desarrollo de currícula, equipamiento y construcción Plataforma de e-learning)	US\$345,000.00
TOTAL	US\$ 685,350.00

Programas de Capacitación y Asistencia Técnica



“POTENCIANDO EL EMPODERAMIENTO FEMENINO: CLUBES DE MENTORÍA WALMART”

Enero – junio 2015

Ejecución de talleres y clubes de mentoría en Plan de Vida y Plan de Idea Negocios ahondando en las capacidades de autoestima y liderazgo, temas de gestión empresarial.

RESULTADO: 380 capacitadas a nivel nacional - 5 clubes de mentoría – 50 Planes de negocio

TRANSFORMACIÓN EMPRESARIAL EN LA ERA DIGITAL – PYMES Una Mano para Crecer Enero 2020 – Enero 2021

Ejecución de talleres enfocados en la comprensión del alcance y los beneficios de la Transformación Digital en las PYMES cubriendo áreas de Manejo de Datos, Optimización de Procesos, marketing Digital, E-Commerce, Innovación, y habilidades blandas: Plan de Vida y Comunicación Intuitiva.



“TECH CAMP MUJERES EMPRESARIAS” Febrero 2015

Evento de dos días para trasladar conocimientos/experiencias sobre herramientas tecnológicas, aplicaciones y tendencias en las redes sociales para aplicar en los negocios y en el desarrollo personal y profesional
100 mujeres participantes capacitadas



Embajada Británica
San Salvador

TALLER “MUJER: ERES EL MEJOR RECURSO” / TALLER “MUJER Y LIDERAZGO EMPRESARIAL” Abril- mayo 2015

Capacitación para mujeres microempresarias o con alguna idea de negocios en desarrollo de municipios considerados de alto riesgo y vulnerabilidad social, en los que las mujeres viven en condiciones de discriminación y violencia. Temas abordados : autoestima, valoración personal y liderazgo (empoderamiento personal) y temas para el desarrollo del negocio (empoderamiento económico de las participantes). 180 mujeres formadas

CLUB MENTORIA “EMPRENDER EN FEMENINO” Febrero-junio2016

Creación de imagen corporativa de 11 microempresas, 63 capacitadas en plan de vida/idea de negocio.

CREACION DE PLAN DE IDEA DE NEGOCIOS EN LINEA Abril- mayo 2015

Formato amigable e inicial de un plan de idea de negocios (contiene explicaciones y formatos a completar (imprimible). Accesible a toda persona que ingrese a la web de Voces Vitales. 147 visitas a febrero 2017

CURSO DE REACTIVACIÓN ECONÓMICA Enero-Abril 2021

Formación en línea para MYPES con el objetivo de ayudar a la reactivación de sus negocios en el contexto del impacto recibido durante la pandemia COVID19. Participación de 50 empresarias en temas de modelo de negocio, planificación financiera, design thinking y empoderamiento femenino.



PROGRAMA DE MENTORIA EMPRESARIAL

Febrero 2014 – Diciembre 2016

3 Programas de Mentoría Empresarial

112 Beneficiarias (56 parejas)

Fortalecimiento de habilidades en gestión Empresarial

78% incrementaron ventas entre un 10% y un 25%

CLUBES DE MENTORIA EMPRESARIAL 1ª a 5ª edición

Septiembre 2017- Junio 2022

Programa Regional de Clubes de Mentoría Empresarial. Jóvenes emprendedoras 18 a 25 años

2017 y 2018 (ES, HN), 2019 y 2020 (ES, HN, GT), 2021 (ES, HN, GT, CR)

Beneficiarias. 2017: 300; 2018: 300; 2019: 400; 2020: 400; 2021: 600

Creación de Plan de Vida y de Plan de Idea de Negocio

Total programa 2017-2021: \$480,000 USD



PROGRAMA DE MENTORIA CORPORATIVA

Marzo 2019 – Marzo 2020

Programa Regional de Clubes de Mentoría Empresarial. Mujeres mayores de 25 años

(ES, GT, CR). Beneficiarias: 600

Creación de Plan de Vida y de Plan de Idea de Negocio

Total programa 2019-2020: \$120,000



PROGRAMA DE MENTORIA CORPORATIVA

Junio 2017 – Noviembre 2019

3 Programas de Mentoría Corporativa (2 en El Salvador y 1 en Costa Rica)

72 Beneficiarias (36 parejas)

Fortalecimiento de Habilidades Gerenciales



TALLERES DE PLAN DE VIDA Y PLAN DE IDEA DE NEGOCIOS EN LÍNEA PARA JÓVENES EMPRENDEDORAS DE 18 A 25 AÑOS.

- El Salvador: 3 talleres / Honduras: 2 talleres / Guatemala: 2 talleres (julio-agosto 2020)
- 1 Taller Regional (El Salvador, Honduras, Guatemala) – Noviembre 2020

TALLERES ESPECIALIZADOS

- El Salvador: Imagen Corporativa / Marketing Digital (marzo-abril 2021)

CLUBES DE MENTORIA EMPRESARIAL

Club de mentoría profundizando en Plan de Vida y Plan de Idea de Negocios en línea para jóvenes emprendedoras de 18 a 25 años.

- El Salvador: 2 clubes / Honduras: 1 club (enero-marzo 2021)



CURSOS DE FORMACIÓN POR COMPETENCIAS

Diagnóstico de necesidades de formación en MIPYME Liderada por Mujeres, identificación y priorización de puestos de trabajo, talleres DACUM para desarrollo de Currícula, Desarrollo de contenidos.

- Creación de 4 carreras o programas formativos enfocados en los siguientes puestos: Administración General; Mercadeo Digital, Atención al Cliente y Ventas; Producción y Administración de Inventarios; Importación y Exportación.
- 4 programas de formación, 14 cursos disponibles.



Embajada Británica
San Salvador

CURSO DE REACTIVACIÓN ECONÓMICA

Formación en línea para 50 MYPES con el objetivo de ayudar a la reactivación de sus negocios en el contexto del impacto recibido durante la pandemia COVID19. Módulos abordados: plan de vida, adaptación del modelo de negocio, planificación financiera, design thinking.



CURSO RESET: Innovación y Disrupción en el modelo de negocios

Formación en línea para clientes del banco empresarias de la PYME que han liderado sus negocios por algún tiempo y, ante los efectos de la dinámica económica impuesta por la pandemia COVID-19, es necesario evaluar el modelo de su negocio ante las nuevas variables y realizar los ajustes necesarios para mantenerse vigentes en un ambiente sumamente competitivo.



ACADEMIA EMPRESARIAL

de MIPYME Liderada por Mujeres

Oferta de Servicios y Actividades Formativas



VOCES VITALES®
EL SALVADOR



- Herramientas digitales

- Construcción de Plan de Negocios
- Plataforma de e-learning Voces Vitales – Fomilenio II
- Autodiagnóstico empresarial
- Talleres Zoom en vivo
- Repositorio de grabaciones de webinars
- Catálogo de Negocios (Marketplace)



- Programas de formación en línea

- Programas modulares diseño de formación por competencias
- Cursos cortos de gestión de negocios
- Talleres cortos
- CreceMujer



- Asistencias Técnicas

- Mentoría Empresarial

- Emprendedora
- Empresaria



Herramientas digitales

Herramienta	Descripción	Auto-gestionable	Presencial a Distancia
Plataforma de e-learning Voces Vitales –	Academia Empresarial que aloja cursos en línea de diferentes modalidades. Contiene opciones para cursos gratuitos y cursos con costo. Creada para Comité Sectorial MIPYME Liderado por Mujeres con apoyo de Fomilenio II.	X	X
Autodiagnóstico empresarial	Cuestionario de evaluación de madurez empresarial que genera recomendaciones para fortalecer la gestión del negocio. Evalúa 9 áreas de negocio. Puede ser autogestionable o guiado. Se encuentra alojado en la plataforma de elearning.	X	X
Construcción de Plan de Negocios	Cuestionario para la elaboración de un Plan de Negocios. Puede ser guiado o autogestionable. Alojado en sitio web Voces Vitales. A la fecha: 514 usuarios registrados para elaborar su plan de negocios.	X	X
Talleres Zoom en vivo	Expertos participan en sesiones vía zoom compartiendo conocimiento con los participantes. Se promueve en redes sociales y se puede alojar enlaces en los cursos en la plataforma que tengan sesiones en vivo. De Abril a Septiembre 2020 Se han realizado 26 talleres con 2,095 participantes.		X
Colección de grabaciones de webinars	Grabaciones de webinar anteriores se alojan en los canales de YouTube y Vimeo de Voces Vitales y dentro de la plataforma cuando son videos de los cursos para consulta de los participantes.	X	
Catálogo de Negocios (Marketplace)	Las empresas de las socias de la Red de Mujeres de Negocios y de las beneficiarias de los programas de Voces Vitales tendrán la opción de crear un espacio en el catálogo en línea de negocios de MIPYME Liderada por Mujeres para ayudar a promover sus empresas.		

Plataforma de aprendizaje en línea

Transformación Empresarial en la Era Digital

Supervisión de la estructura contable y financiera de la empresa
Desarrollo de estrategia comercial y de marca

MÁS INFORMACIÓN

- Permite interacción entre los usuarios para fomentar el networking por medio de foros de discusión.
- Facilita cursos de contenido gratuito y pagado con diferentes tiempos de duración.
- Pasarela de pago segura para pagos en línea.
- Permite administrar grupos empresariales.

Autodiagnóstico empresarial

ACADEMIA EMPRESARIAL
de MIPYME Liderado por Mujeres

Inicio Catálogo ... Claudia

Autodiagnóstico [Ver mi perfil](#)

Evaluación

Resultados

Evaluación

El autodiagnóstico empresarial es una herramienta que permite evaluar el nivel de madurez empresarial de tu negocio.

Al completar el cuestionario que realiza un análisis de 9 áreas de gestión de la empresa conocerás acciones que contribuyen con el fortalecimiento de tu negocio.

Podrás por ejemplo, identificar qué áreas puedes trabajar para proteger tu negocio ante potenciales riesgos o para aumentar la gestión comercial, mejorar la relación con los clientes y potenciar su crecimiento.

¡Te invitamos a completar este formulario y descubrirlo!

[Comenzar evaluación](#)

- Cuestionario de evaluación de madurez empresarial que genera recomendaciones para fortalecer la gestión del negocio.
- Evalúa 9 áreas de negocio.
- Puede ser autogestionable o guiado.

Construcción de Plan de Negocios

¿Estás iniciando tu empresa?
Haz click aqui

Llena este formulario y realiza tu Plan de Negocios.

PLAN DE NEGOCIOS

- Los usuarios pueden crear su plan de negocios en este apartado por medio de responder preguntas basadas en el modelo canvas.
- Esta actividad puede ser autogestionable o por medio de una sesión guiada.



- Herramientas digitales
 - Construcción de Plan de Negocios
 - Plataforma de e-learning Voces Vitales – Fomilenio II
 - Autodiagnóstico empresarial
 - Talleres Zoom en vivo
 - Repositorio de grabaciones de webinars
 - Catálogo de Negocios



- Academia Empresarial
 - Programas modulares diseño de formación por competencias
 - Cursos cortos de gestión de negocios
 - Talleres cortos
 - CreceMujer



- Asistencias Técnicas
- Mentoría Empresarial
 - Emprendedora
 - Empresaria



Programas de formación en línea



Programas modulares - formación por competencias

- Programas ejecutados por módulos y diseñado bajo el modelo de formación por competencias, enfocado en 4 puestos de trabajo clave de las MIPYME:
- Gestión y administración general
- Atención al cliente, ventas y marketing digital
- Jefe de producción y control de inventarios
- Importación y Exportación



Cursos cortos de gestión de negocios

- Cursos libres cortos enfocados en la reactivación de la empresa en la nueva normalidad.
- RESET: Innovación y disrupción del modelo de negocio
- Transformación digital de la empresa
- Manejo Financiero para la reactivación del negocio
- Design Thinking: Productos y servicios centrados en el cliente.
- Plan de Vida (Emprendedora y Empresaria)
- Plan de Idea de Negocio (Emprendedora y Empresaria)



Talleres

- Sesiones cortas enfocadas en temas específicos necesarios para el manejo de la empresa.
- Mercadeo Digital
- E-Commerce
- Finanzas
- Administración del talento humano
- Marca personal
- Salud Mental



CreceMujer

- Congreso digital enfocado en la innovación y la transformación digital en el modelo de negocio.
- Ponentes internacionales
 - Asistentes esperados: 400-500
 - Mujeres profesionales, corporativas, empresarias y emprendedoras.
 - Hombres en posiciones de liderazgo en empresas



Programas modulares - formación por competencias

- Programas ejecutados por módulos y diseñado bajo el modelo de formación por competencias, enfocado en 4 puestos de trabajo clave de las MIPYME. Ejecutado por Voces Vitales para Comité Sectorial MIPYME liderado por Mujeres con el apoyo de FOMILENIO II.
- Los cursos dentro de cada programa son independientes y no son pre-requisitos para los demás.
- Duración promedio de cursos: 4-6 semanas.
- Inversión de tiempo de participante: 10 hrs semanales: 3 sincrónicas / 7 asincrónicas.

Gestión y administración general

- Cursos:
 - 1.Administración de las finanzas de la empresa.
 - 2.Administración de la comercialización y ventas de los productos y servicios.
 - 3.Coordinación de las operaciones de la empresa.
 - 4.Desarrollo de la estrategia de gestión del talento humano por competencias.

**Duración programa completo:
6 meses**

Atención al cliente, ventas y marketing digital

- Cursos:
 - 1.Desarrollo de la estrategia comercial y de marca.
 - 2.Construcción de plan de mercadeo.
 - 3.Desarrollo del plan de ventas y atención al cliente.
 - 4.Evaluación de los resultados obtenidos en su gestión

**Duración programa completo:
4 meses**

Jefe de producción y control de inventarios

- Cursos:
 - 1.Planificación del proceso de producción.
 - 2.Gestión de la producción en proceso.
 - 3.Gestión de los inventarios del proceso productivo.
 - 4.Dirección de equipos de trabajo de producción y almacenamiento.

**Duración programa completo:
4 meses**

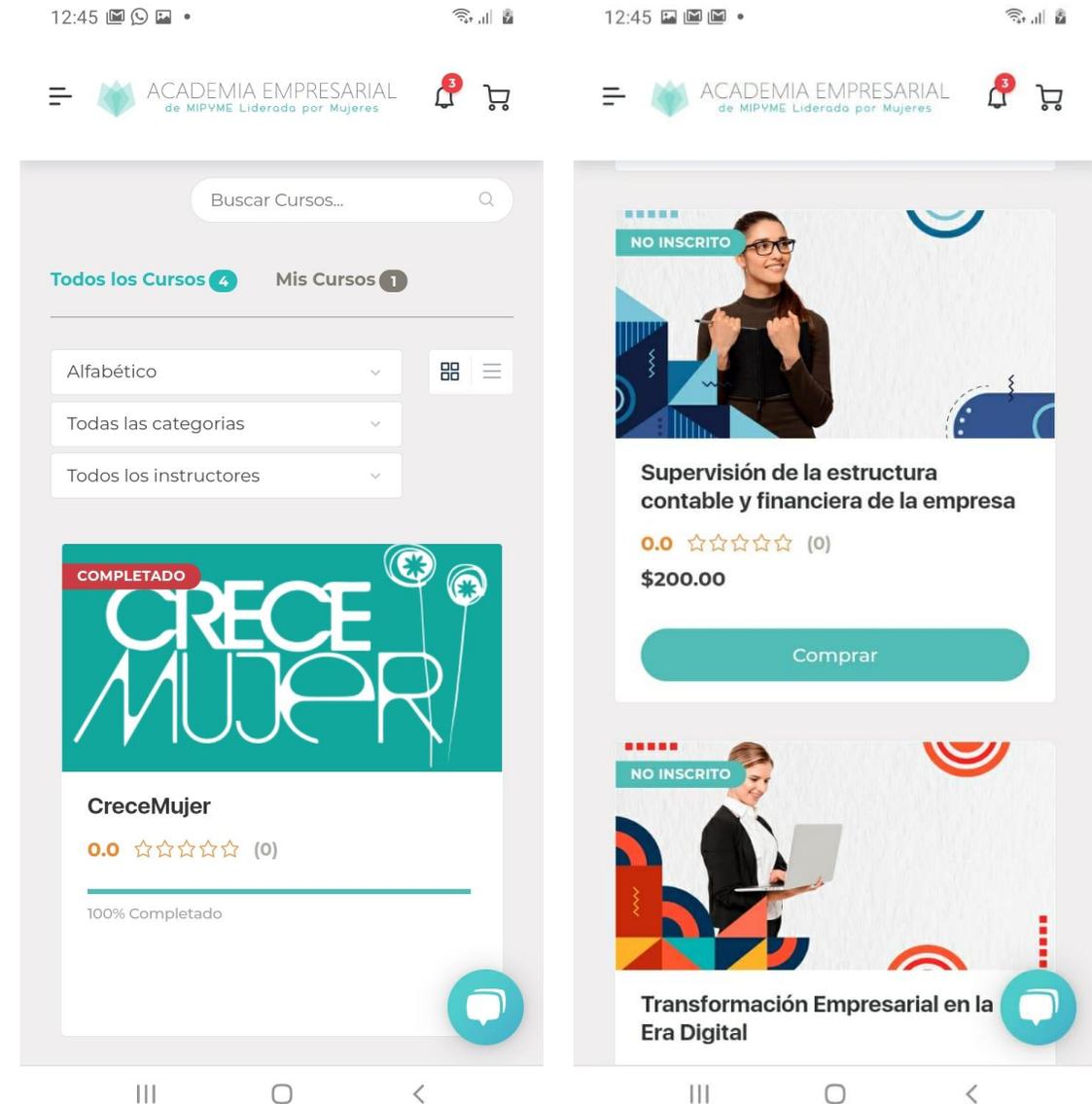
Importación y Exportación

- Cursos:
 - 1.Gestión de procesos de exportación.
 - 2.Gestión de procesos de importación.

**Duración programa completo:
4 meses**

¿Qué nos diferencia de otros programas?

1. Material educativo construido a partir de necesidades formativas y de competencias identificadas por empresarias y empresarios de la MIPYME.
2. Diseño de programas por competencias, con énfasis en aprendizaje práctico aplicado a la empresa.
3. El programa incluye asesoría con un mentor o mentora.
4. El diseño modular de los programas permite tomar los cursos según la necesidad del participante realizando su propio itinerario de aprendizaje para completar el programa.
5. Cursos 100% virtuales, que permiten ajustar el aprendizaje a la disponibilidad de tiempo de los participantes.
6. Moderna plataforma Online para el aprendizaje:
<https://academiaempresarial.vocesvital.es.org.sv>
7. Funciones en plataforma para promover el networking y la interacción entre participantes.
8. La plataforma cuenta con una herramienta de auto diagnóstico para evaluar el nivel de gestión empresarial del negocio.



Funciones principales en la Academia Empresarial

ACADEMIA EMPRESARIAL
de MIPYME Liderada por Mujeres

Claudia

- Perfil
- Actividad
- Mis Cursos
- Grupos
- Foros
- Contactos
- Autodiagnóstico
- Acceso a Cursos

Día-1 ✓

Día-2 ✓

Día-3 ✓

Participantes 277

- Gabriela Abigaíl
- Adriana
- Ana Julia
- Alejandra
- María Alejandra

Mostrar más

- Participación de Marisol Argueta de Barillas, Directora para Latinoamérica del Foro Económico Mundial. Cómo capitalizar la tecnología y profundizar la digitalización.

Crecemujer Día 1 - Sesión 1 - Marisol Argueta de Barillas
de Voces Vitales

El futuro es HOY
Innovando el modelo de negocio

1:03:04

Participación de Ariana Gómez, CEO de Technology for Impact. Los 5 principios para cambiar de paradigma y navegar

12:43

ACADEMIA EMPRESARIAL
de MIPYME Liderada por Mujeres

Networking

Julia Dalila actualizado 5 días, 1 hora

3 Miembros · 3 Publicaciones [Crece Mujer](#)

Networking

Claudia
Organizador
13/10/2020 a 11:46 AM

En esta discusión les invito a responder comentando a qué se dedican o cual es su negocio principal, los productos y servicios que ofrecen y sus redes sociales o sitio web.

Ariela
Miembro 14/10/2020 a 7:58 AM

Buen día Claudia, actualmente estoy estudiando manejo de negocios y comensando una agencia creativa dedicada al marketing digital y diseño grafico junto a mi socia.

Esta respuesta fue modificada 6 días, 4 horas por Ariela.

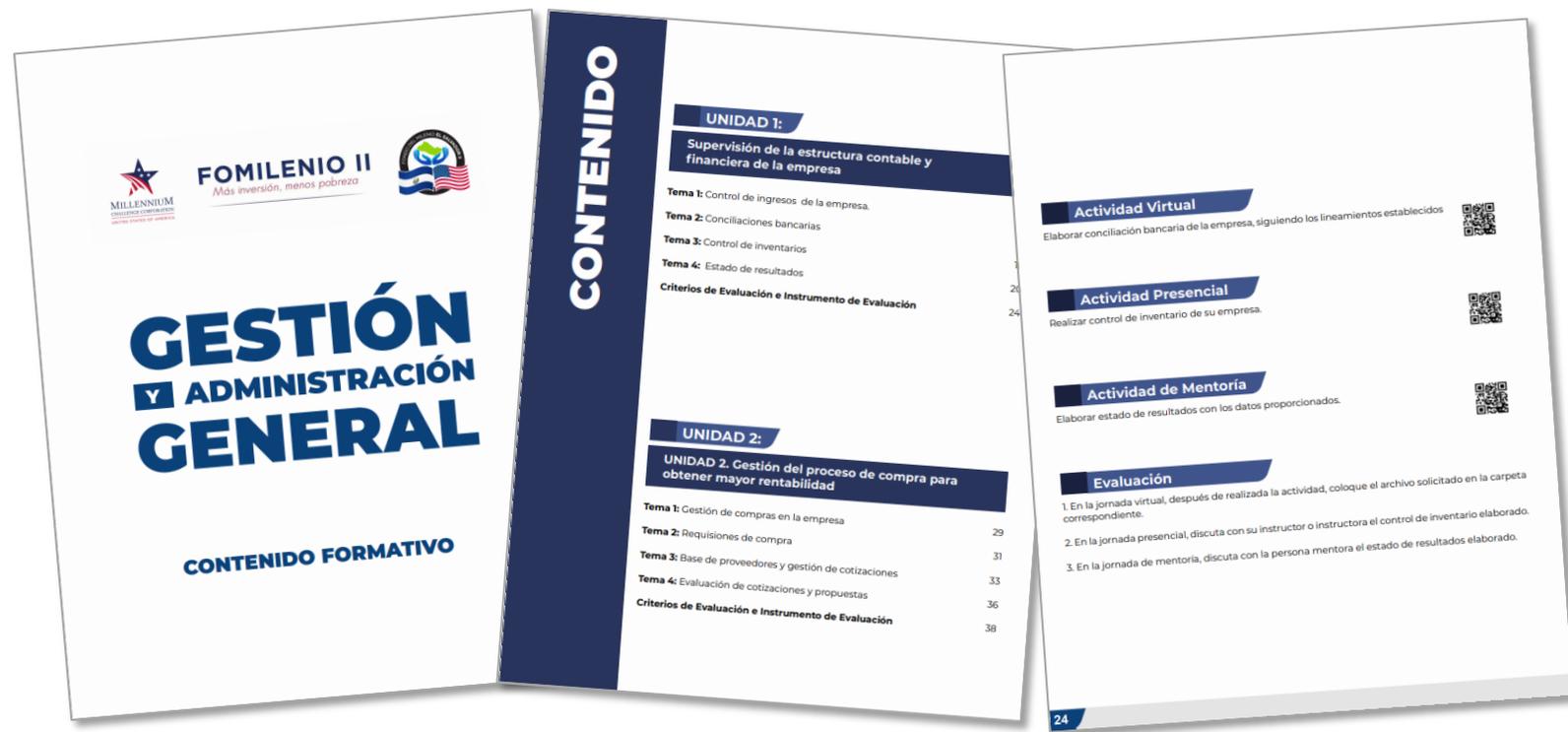
Muestra de Materiales



Video promocional de cursos



Muestra de video de contenido



UNIDAD 1:

Supervisión de la estructura contable y financiera de la empresa

Tema 1: Control de ingresos de la empresa.

Tema 2: Conciliaciones bancarias

Tema 3: Control de inventarios

Tema 4: Estado de resultados

Criterios de Evaluación e Instrumento de Evaluación

UNIDAD 2:

UNIDAD 2. Gestión del proceso de compra para obtener mayor rentabilidad

Tema 1: Gestión de compras en la empresa

Tema 2: Requisiciones de compra

Tema 3: Base de proveedores y gestión de cotizaciones

Tema 4: Evaluación de cotizaciones y propuestas

Criterios de Evaluación e Instrumento de Evaluación

Actividad Virtual

Elaborar conciliación bancaria de la empresa, siguiendo los lineamientos establecidos

Actividad Presencial

Realizar control de inventario de su empresa.

Actividad de Mentoría

Elaborar estado de resultados con los datos proporcionados.

Evaluación

1. En la jornada virtual, después de realizada la actividad, coloque el archivo solicitado en la carpeta correspondiente.
2. En la jornada presencial, discuta con su instructor o instructora el control de inventario elaborado.
3. En la jornada de mentoría, discuta con la persona mentora el estado de resultados elaborado.



Cursos cortos de gestión de negocios

- Cursos libres cortos enfocados en la reactivación de la empresa en la nueva normalidad. Entre ellos están los siguientes:

RESET: Innovación y disrupción del modelo de negocio

- 3 unidades de 4 horas c/u. Una unidad por semana.
- Utilizando modelo canvas se revisa modelo de negocios usando enfoque de innovación y adaptación en la nueva normalidad y en un entorno de transformación digital.

Transformación digital de la empresa

- 5 unidades de 4 horas c/u. Una unidad por semana.
- Evaluación de nivel de madurez digital. Identificación de las áreas de la transformación digital. Creación de un plan para la empresa.

Manejo Financiero para la reactivación del negocio

- 3 unidades de 4 horas c/u. Una unidad por semana.
- El participante identifica costos que se pueden optimizar, oportunidades de nuevos ingresos, y recomendaciones para manejo de deudas y acceso a financiamientos.

Design Thinking: Productos y servicios centrados en el cliente.

- 3 unidades de 4 horas c/u. Una unidad por semana.
- Basado en las cuatro fases de la metodología de Design Thinking: Observar, Idear, Prototipar y Probar. El participante conocerá el proceso enfocado en entender al usuario y sus necesidades

Plan de Vida

Edición: Emprendedora, Empresaria y Profesional

- 2 unidades de 4 horas c/u. Una unidad por semana.
- Desarrollar habilidades emocionales e identificar características personales para contribuir al mejoramiento de su autopercepción y el aprovechamiento de otros elementos relevantes para construir su plan de vida

Plan de Idea de Negocio

Edición: Emprendedora y Empresaria

- 2 unidades de 4 horas c/u. Una unidad por semana.
- Desarrollar el plan de negocios utilizando el modelo Canvas y comprendiendo las principales áreas de gestión empresarial.



- Sesiones cortas enfocadas en temas específicos necesarios para el manejo de la empresa.
- Duración de 1 a 2 horas.
- Impartidas en formato presencial a distancia.

Mercadeo Digital

E-Commerce

Finanzas

Administración del talento humano

Marca personal

Salud Mental

- Congreso anual realizado para promover el conocimiento, la innovación y brindar a las asistentes herramientas prácticas que les orienten en el manejo y gestión de sus negocios.
- Buscamos, además, que se reconozca el impacto de la mujer en todos los ámbitos y la importancia de su desarrollo profesional, personal y económico.

Agenda Crece Mujer 2020
Mas de 500 asistentes
3 días, 6 sesiones.

IX CONGRESO
CreceMujer virtual ▶

El futuro es HOY
Innovando el modelo de negocio




AGENDA DÍA 1 13 de octubre	AGENDA DÍA 2 14 de octubre	AGENDA DÍA 3 15 de octubre
<p>8:00 a 10:00 a.m. Ponencia: Cerrando la brecha de género en la post pandemia COVID-19 Marisol Argueta</p> <p>Ponencia: Los 5 principios para cambiar de paradigma y navegar en la post- normalidad Ariana Gómez</p>	<p>8:00 a 10:00 a.m. Ponencia Innovando mi futuro: Cómo abordarlo de una forma efectiva a través de la Innovación Ben Sywulka</p> <p>Intervención Cómo desarrollar la Innovación y el Pensamiento Creativo Melania Parada-Termoencogibles</p> <p>Ponencia Marcas clientecéntricas, la visión de las marcas del futuro Yael Bern</p> <p>2:00 p.m. Taller Design Thinking: un enfoque de innovación centrado en el cliente Guillermo Cardoza</p>	<p>8:00 a 10:00 a.m. Ponencia La ventaja de ser mujer para liderar Constanza Tolosa</p> <p>Ponencia Cuatro claves para la Transformación digital Constanza Tolosa</p> <p>2:00 p.m. Taller Los 10 pasos para ser líder a prueba del futuro Ariana Gómez</p>
<div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;">         </div> <div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center; margin-top: 10px;">    </div>		



- Herramientas digitales
 - Construcción de Plan de Negocios
 - Plataforma de e-learning Voces Vitales – Fomilenio II
 - Autodiagnóstico empresarial
 - Talleres Zoom en vivo
 - Repositorio de grabaciones de webinars
 - Catálogo de Negocios *



- Programas de formación en línea
 - Programas modulares diseño de formación por competencias
 - Cursos cortos de gestión de negocios
 - Talleres cortos
 - CreceMujer



- Asistencias Técnicas
- Mentoría Empresarial
 - Emprendedora
 - Empresaria



Asistencias Técnicas



Orientación profesional en una o dos sesiones uno a uno a empresarias por parte de expertos asesores sobre necesidades puntuales identificadas por ellas en sus negocios o de su persona.



Una sesión realizada bajo la metodología de YPO (*Young President's Organization*). Un grupo de personas con experiencia en un área específica, conocen un desafío que enfrenta una empresaria y, por medio de un espacio de preguntas y respuestas que cuenta con un moderador, brindan consejos, ideas, sugerencias, actuando como un Consejo Asesor.



Sesiones de asistencia técnica profunda en áreas específicas de la gestión del negocio. Se llevan a cabo en un lapso de 2 a 3 meses y llevan una sesión quincenal de seguimiento y acompañamiento.



Programa de Mentoría VVES

- Programa insignia de Voces Vitales que brinda acompañamiento por parte de un mentor a una aprendiz, en el cual se evidencia un proceso de transformación enfocado en áreas específicas de desarrollo personal, profesional y empresarial.
- Metodología comprobada exitosamente a lo largo de 10 años con más de 1000 mujeres en El Salvador.
- El programa tiene una duración de 5 meses.
- Temática y contenidos dirigidos a: emprendedoras, empresarias y profesionales independientes o corporativas. Todas incluyen sesiones enfocadas al desarrollo de Plan de Vida.

Mes 1

- Definición de perfil de parejas del programa
- Convocatoria

Mes 3

- Sesiones uno-a-uno de duplas mentor/aprendiz
- Sesiones de seguimiento

Mes 5

- Cierre y evaluación

Mes 2

- Evaluación, selección y “matching” de mentores y aprendices
- Reunión de Inducción

Mes 4

- Sesiones uno-a-uno de duplas mentor/aprendiz
- Sesiones de seguimiento



Muchas gracias



VOCES VITALES®
EL SALVADOR