



 @786marketingcorp  @786.marketing  @786.marketing

7300 Biscayne Blvd, Suite 200, Miami, FL, 33138

MISIÓN

En 786.Marketing tenemos como misión innovar en la forma de hacer marketing, a través del desarrollo de nuevos conceptos, contenidos y servicios de calidad orientados a un público debidamente seleccionado según sus necesidades.

De igual forma, buscamos fortalecer los lazos con nuestros clientes y usuarios, gracias a una adecuada estructura de trabajo interna que permita la sinergia de cada área para ofrecer, cada vez más, el mejor servicio. Asimismo, trabajamos de la mano con nuestros clientes para el establecimiento de objetivos que transmitan la esencia de sus marcas, además de destacar su presencia dentro y fuera de los medios digitales.

VISIÓN

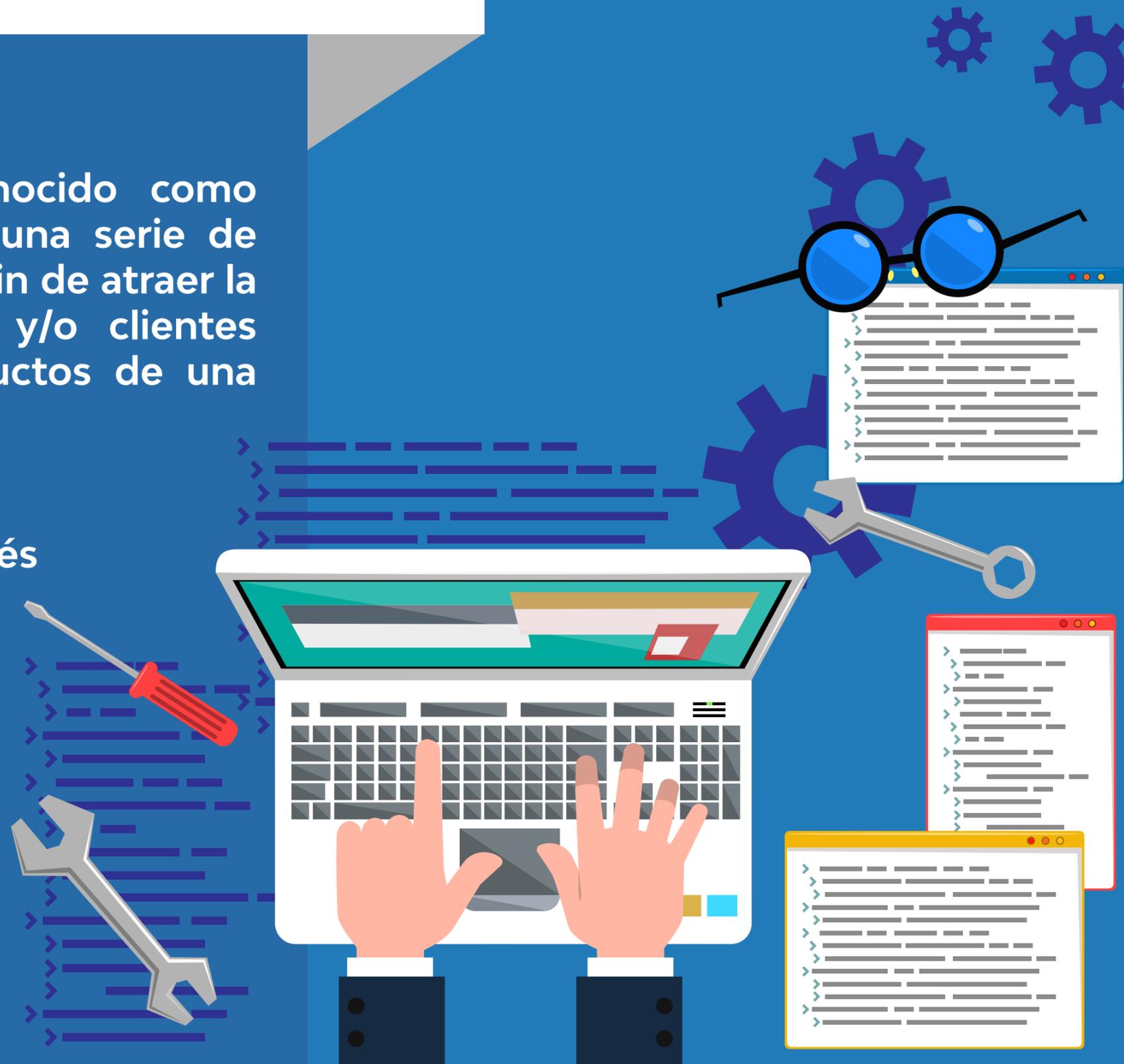
En 786.Marketing queremos expandirnos a nivel mundial y convertirnos en los líderes absolutos del marketing digital, ofreciendo productos y servicios de calidad dentro de los entornos del marketing y la publicidad, que satisfagan necesidades y afiancen posiciones en el mercado, con una organización y políticas de trabajo que estimulen la creatividad e innovación, estando siempre a la vanguardia de las nuevas tendencias.

INBOUND MARKETING

El inbound marketing, también conocido como marketing de atracción, consiste en una serie de estrategias debidamente diseñadas a fin de atraer la atención e interés de los usuarios y/o clientes potenciales hacia las marcas o productos de una forma más natural y no invasiva.

Estas estrategias se llevan a cabo a través de diferentes medios como lo son:

- DISPOSITIVOS MÓVILES
- BLOS O WEBSITES
- ESTRATEGIAS SEO





INBOUND MARKETING

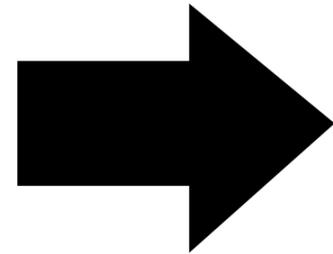
- Los usuarios le dicen a las marcas qué necesitan.
- Atracción por las marcas, productos y servicios.
- Comunicación bidireccional. Empleo de medios modernos e interactivos.
- Interacción con los usuarios.
- Crea una comunidad en torno a la marca.

MARKETING TRADICIONAL

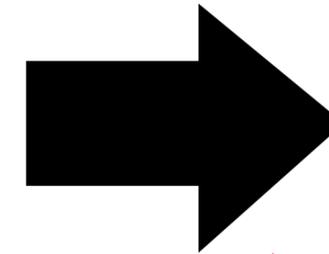
- Las marcas solo ofrecen productos.
- Las marcas persiguen a los usuarios.
- Comunicación unidireccional.
- Empleo de medios tradicionales.

**PARA LA APLICACIÓN Y ÉXITO DEL
INBOUND MARKETING ES IMPORTANTE TENER PRESENTE
TRES (3) ASPECTOS ESENCIALES:**

ESTRATEGIA



CALIDAD



TIEMPO

Una correcta estrategia orientada a cumplir y satisfacer las metas y objetivos de la marca. Esta se construye a partir de estudios de marca, elaborando un plan de acción para encontrar el nicho de mercado / audiencia correcta.

La calidad del trabajo, material y contenidos, es un elemento clave para captar el interés de los usuarios. Por esto, trabajamos de la mano de nuestros clientes para crear contenido que atraiga a sus potenciales usuarios.

La construcción de la imagen de la marca, y generar la confianza de los usuarios, es algo que amerita tiempo. Durante este período, se desarrollan estrategias y se genera contenido de calidad.

¿QUÉ OFRECEMOS?

REDES SOCIALES

Manejo y gestión de redes sociales más destacadas actualmente, apoyados en una planificación estratégica según nuestros clientes y sus necesidades para la incursión en el mercado.

SNL

Trabaja de la mano con los algoritmos de los buscadores, al facilitarles la ubicación de toda aquella información de la marca/producto, de una forma más rápida y sencilla.

Se realiza por medio de una cuidadosa selección de redes para registros con la información clave o más relevante de la marca o producto.



BLOG

Ideal para promover el desarrollo de la marca, al profundizar sobre los productos y servicios.

A través de esta herramienta, se fomenta la confianza en la marca, además de mostrar una trayectoria y evolución continua tanto de la marca como de los lectores.

REDES SOCIALES

INTENSIVO

Tres (3) publicaciones diarias.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación.
Equipo de expertos.
Monitoreo diario.

\$500/MES

costo del servicio

EMPRESARIAL

Dos (2) publicaciones diarias.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación.
Equipo de expertos.
Monitoreo diario.

costo del servicio

\$450/MES

PEQUEÑOS NEGOCIOS

Una (1) publicación diaria.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación.
Equipo de expertos.
Monitoreo diario.

\$400/MES

costo del servicio

BÁSICO

Dos (2) publicaciones semanales.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación.
Equipo de expertos.
Monitoreo diario.

costo del servicio

\$250/MES

SOCIAL NETWORK LISTING

LISTING BASIC

Este listing incluye:
Redes básicas: Facebook, Twitter,
Instagram, Tumblr, Pinterest, Google+,
Google Business, Youtube, Flickr y
Blogger.
Además de:

Headers.
Actualización de información de
contacto.
Configuraciones adicionales.

*costo del
servicio*

Con un tiempo de
entrega de 10 días.

\$360/PAGO ÚNICO

LISTING ESPECIAL

Este listing incluye:

Listing Basic, además de:

Redes especiales para artistas, músicos,
chefs y restaurantes.
Headers.
Actualización de información de
contacto.
Configuraciones adicionales.

Todo dentro de 30 días.

*costo del
servicio*

\$350/PAGO ÚNICO

LISTING FULL

Este listing incluye:

Redes básicas: Facebook, Twitter,
Instagram, Tumblr, Pinterest, Google+,
Google Business, Youtube, Flickr y
Blogger.

Además de:

Más de 300 redes y directorios.
Headers.
Actualización de información de
contacto.
Configuraciones adicionales.

Con un tiempo de
entrega de 21 días.

*costo del
servicio*

\$560/PAGO ÚNICO

+ REDACCIÓN DE BLOG ×

CORPORATIVO

Cinco (5) blogs por semana.
Seguimiento diario.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación.
Equipo de redactores expertos

\$350/MES

costo del servicio

BÁSICO DE FIN DE SEMANA

Dos (2) blogs por semana (sábados y domingos).
Seguimiento diario.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación (costo adicional).
Equipo de redactores expertos.

costo del servicio

\$280/MES

INTRO

Dos (2) blogs por semana.
Seguimiento diario.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación.
Equipo de redactores expertos.

\$300/MES

costo del servicio

BÁSICO SEMANAL

Un (1) blog por semana.
Seguimiento diario.
Informes quincenales.
E-mails de preaprobación (costo adicional).
Equipo de redactores expertos.

costo del servicio

\$250/MES

SISTEMA DE APROBACIÓN

En 786.Marketing contamos con un sistema de aprobación en el que todas las propuestas de estrategias y diseños deben ser autorizadas por los clientes, a fin de garantizar que todo el material a ser publicado en las redes sociales esté alineado con los requerimientos del cliente.

Estas solicitudes de aprobación se envían por e-mail a través de nuestra principal herramienta de trabajo: Basecamp.



CONTACTO DIRECTO CON LOS CLIENTES

Entendiendo la importancia de la comunicación, en 786.Marketing mantenemos contacto directo y constante con nuestros clientes a través de e-mails para el manejo de información delicada y solicitudes, entre otras cosas.

De igual forma, a través de Telegram, mantenemos un diálogo más frecuente ya que por este medio se le informan actualizaciones, ajustes y/o se mantiene un feedback más inmediato.





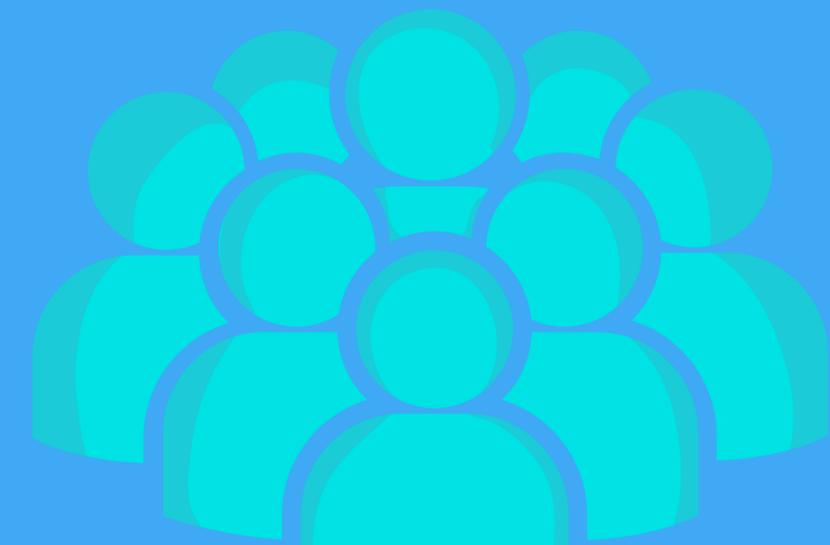
DISPONIBLE EN



IMAGEN DE MARCA – BRANDING

Representa los valores de la marca, siendo lo que perciben los usuarios y consumidores potenciales sobre su negocio, marca o producto.

786. Marketing ofrece la proyección para brindar una imagen de marca adecuada a los objetivos y valores del negocio, logrando destacar y posicionarse sobre la competencia, planificando y ejecutando estrategias online (proyección en medios digitales) y offline (materiales, impresos, pop, uniformes, entre otros).



OTROS SERVICIOS

DISEÑO GRÁFICO

En 786.Marketing ofrecemos soluciones gráficas integrales:

Diseño gráfico.
Diseño de logotipos.
Diseño de material POP.
Diseño de página web.
Contenido audiovisual.
Revistas.

Creamos tu imagen corporativa adaptada al ADN de tu empresa y necesidades.

Un abanico de opciones, capaz de impulsar tu imagen institucional y corporativa, mediante herramientas poderosas que te ayuden a comunicar a los consumidores los valores de tu producto o servicio.



OTROS SERVICIOS

DESARROLLO WEB

Creación de website con diseño responsive que se adecúe a las necesidades de los usuarios para llegar así a más personas a través de la interacción con el consumidor, creando compromiso en un mundo donde la atención de las marcas es cada vez más difícil de obtener. Más que un website, una experiencia para los visitantes en la web donde se mostrará cómo es la marca y por qué es importante para los consumidores.



OTROS SERVICIOS

APPS

Elaboración de apps con diseño especializado para las necesidades de la empresa. La creación de apps que sirvan de utilidad para los servicios y sean funcionales para los consumidores, creando así una atención directa a los requerimientos de los usuarios. Buscando que sean apps descargadas y usadas para el ramo en el que se desarrollan.



OTROS SERVICIOS

VIDEOS

Creación de audiovisuales atractivos mediante contenido importante para el público. Este material cumple con los requerimientos de cada plataforma digital, perfectos para promocionar en redes sociales y medios digitales.

DESARROLLO DE VIDEOS AUDIOVISUALES 2D, 3D Y ANIMACIONES

2D/3D-animación:

Realizamos videos creativos y directos, ideales para explicar la actividad de su negocio de forma sencilla y clara.

A través de la creación de videos 2D y 3D, nuestro equipo garantiza que sus consumidores reciban un claro mensaje de su negocio para generar una relación entre ellos y su marca.



OTROS SERVICIOS



VIDEO HEADERS

¡Las portadas de video en Facebook son la mejor forma para atraer la atención de los visitantes a tu fanpage!

Algunas de las opciones de video headers:

- Video de presentación contando quién eres, qué haces y por qué darle al botón de "me gusta" en tu fanpage.
- Video animado que presenta tu proyecto.
- GIFs animados con ilustraciones, fotos o textos.
- Videos promocionales, informativos de ofertas o lanzamientos.

MANEJO DE REPUTACIÓN DIGITAL – ONLINE REVIEWS

Es la plataforma empresarial que permite a las empresas convertir a sus clientes en un poderoso motor de marketing, utilizando información de los comentarios de los clientes para desarrollar la reputación en sitios web o canales sociales, y así crear estrategias ajustadas a su experiencia de marca.

Por otra parte, la experiencia del cliente impulsa las calificaciones y valoraciones que fomentan los ingresos.

La plataforma BirdEye brinda a las empresas el control total de ambas, para conectar todas las decisiones de negocios en torno al cliente, lo que permite aumentar los ingresos y el crecimiento de la empresa.

786 convierte los comentarios en ideas para la acción y satisfacción del cliente.



RECLUTAMIENTO DE PERSONAL

Cuando hablamos de reclutamiento, nos referimos a la selección de empleados mediante un conjunto de tareas o procedimientos que tienden a atraer candidatos potencialmente calificados y capaces de ocupar cargos en una organización.

786 cuenta con un equipo de profesionales que permite que las vacantes de tu organización tengan el mejor perfil adaptado a su puesto de trabajo, utilizando las mejores técnicas de selección.

Empleando nuestra técnica se consigue captar un grupo de aspirantes con las capacidades establecidas y requeridas para la vacante en su empresa, cumpliendo así con la meta de selección de personal especializado. Se podrá constatar la efectividad del proceso.

Hacemos uso de las redes sociales, uno de los mejores medios digitales para captar un alto número de postulaciones al cargo indicado.

La realización acertada de los procesos de selección le proporcionará los mejores talentos potencialmente capaces de cumplir los objetivos y metas en la organización. En 786 nos encargamos de entregar a nuestros clientes un personal idóneo y acorde a sus necesidades.



OTROS SERVICIOS

UNIFORMES

Parte de la estrategia de distinción de la marca recae sobre cómo se presentan las personas que la identifican, y los uniformes son un pilar de la imagen corporativa al crear sentido y coherencia entre los integrantes de una plantilla.

POINT OF PURCHASE (POP)

El point of purchase o POP está orientado a la promoción de la empresa. Destaca a la marca ofreciendo contenido que habla de la organización y acerca al consumidor.

MATERIAL DE IMPRESIÓN

Material de impresión para las necesidades offline de la marca, soluciones que sirvan para que el branding del producto vaya de la mano con la estrategia de la misma.



PAÍSES DONDE SE ENCUENTRA ACTUALMENTE 786:



ESTADOS UNIDOS
(CON SEDES EN MIAMI Y ATLANTA)

ESPAÑA

Agente: Tony Baldo
+1 954 825 5182
tony@786marketing.com

VENEZUELA

Agente: Tony Baldo Jr.
+58 424 504 1157
tonyhavoc@786marketing.com

Agente: Arlett Tovar
+58 424 593 9804
arlett@786marketing.com

Agente: Hanna Muriel
+58 424 591 8811/ 412 516 1675
hanna@786marketing.com

TAMPA- EE.UU.

COSTA RICA

PUERTO RICO

Agente: Virginia Pinto
+1 786 487 6391
virginia@786marketing.com

PERÚ

Agente: Jet Hidalgo
+51 988 805 244
jet@786marketing.com

MÉXICO

Agente: Jhera Hidalgo
+52 5582 3609 00
jhera@786marketing.com

PRÓXIMAMENTE EN CHILE Y COLOMBIA



¡GRACIAS!