

B2B SERVICES

Customer Satisfaction Based Marketing

25

AÑOS

De experiencia en el mercado regional, 18 años de brindar servicios para marcas B2B (Account Based Marketing)

+500

CLIENTES

Satisfechos y clientes de referencia

+15

PAÍSES

Cobertura Latam Rompiendo la barrera de las fronteras en América y el resto del mundo.



MK Exposición



Exposición

Experiencias a través de eventos especiales que incluyen:

- Talleres tipo "Hand on labs"
- Torneos
- Convenciones
- Conceptualización, construcción, atención de STANDS CORPORATIVOS con experiencia de marca.
- Búsqueda de locaciones

Todo evento presencial o virtual que implique la búsqueda y relación con el target de interés.





Exposición

Eventos Digitales / Presenciales

Desarrollo evento/ apoyo logístico eventos digitales, híbridos o presenciales que incluyen:

- Convocatoria evento (Invitación, telemarketing + Email marketing)
- **Plataformas** (2D, 3D, Zoom diferenciado)
- Sede
- Desarrollo y concepto de evento
- Post evento (Incentivos para encuestas)
- Experiencia o dinámica entretenimiento
- Generación demanda post evento

Casos de Éxito / Podcast, Stories, Coffe Virtual Meeting

Redacción o filmación de casos de éxito:

- Presentación de la empresa
- Presentación del caso de éxito / ejecutivo
- Problemática del cliente
- Solución
- Futuro
- Agradecimiento

Planificación, grabación Podcast con contenidos relevantes.

Generación de historias

Generación de agendas para reuniones virtuales / generación de demanda con envío de kit y material prospecto al invitado.

Participación eventos de interés

Participación en eventos digitales o industrias de interés para generar Brand Awareness

- Identificar oportunidades para que nuestros clientes participen activamente en eventos de tendencia dentro de su industria.



Dirigido

BASES DE DATOS

- Levantamiento base datos
- Perfilación base datos
- Actualización base datos

TELE MERCADEO

- Convocatoria eventos
- Generación demanda (Campaign Marketing Qualified Leads)
- Encuestas de satisfacción
- Servicio de post-venta

EMAIL MARKETING CAMPAIGNS

Campañas de email marketing con contenido de valor

- Toque 1- Expectativa/informativa
- Toque 2: Pain points/beneficios.
- Toque 3: Solicitud cita/Demo



En Tiempo Real

Desarrollo de contenido

Creación de contenido especializado en las diferentes etapas de negociación dentro de **Account Based Marketing**:

- **Brand Awareness**
- **Investigación**
- **Decisión**
- **Acción**



Relacional

Relaciones Públicas



- Conferencias de prensa presenciales o virtuales.
- Relacionamiento con medios
- Liberación y seguimiento de comunicados de prensa
- Monitoreo de medios
- Casos de éxito

Eventos Relacionales



Eventos relacionales para construcción de equipos,
con experiencias memorables.

- Conceptualización
- Ejecución
- Resultados

Cata de vinos/ licores, mixology, cooking Experience.

Experiencias



Hacemos equipo con nuestros clientes, construimos experiencias para lograr la identificación del cliente con las marcas y productos.

- Shows tematizados.
- Kits personalizados.
- Delivery

**Desarrollamos
propuestas
basadas en tus
objetivos**



Muchas Gracias!

Contáctenos

Dulce@estratego.com.gt
+(502) 5510 8813

