



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

HANDBOOK

CATÁLOGO DE CURSOS

CAPACITACIONES

ENTRENAMIENTO Y

FORMACION

OXFORD GROUP





www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

OXFORD GROUP, Educación Corporativa Ejecutiva, es una organización peruana, privada, de alcance internacional dedicada a brindar servicios de Capacitación, Formación, Entrenamiento, Consultoría y Asesoría a ejecutivos, profesionales, estudiantes y organizaciones, tanto del sector público como privado, en diversos formatos, programas corporativos y otros servicios académicos y profesionales.

Somos especialistas en Capacitación, Formación, Entrenamiento, Consultoría y Asesoría empresarial desde hace más de 20 años ofreciendo un asesoramiento especializado e integral.

En **OXFORD GROUP**, ofrecemos a nuestros clientes un servicio integral, en todas las áreas de asesoramiento, y nos convertimos en la alternativa perfecta en Entrenamiento y Formación Ejecutiva.

Nuestras asesorías, consultorías, seminarios, diplomados, cursos, talleres y conferencias son dictados por profesionales destacados tanto en el ámbito docente internacional, como en la consultoría y gestión de empresas.

El modelo de formación de Oxford Group, está orientado a desarrollar actitudes emprendedoras, innovadoras y de dirección fomentando así una cultura empresarial de éxito.

Mediante una adecuada formación y la intervención de facilitadores capacitados, que cuentan con una amplia trayectoria empresarial; y la generación de ideas y planes de negocios.

Nuestra Esencia

Potenciar Habilidades Blandas y Directivas para el Éxito a través del Cambio de Hábitos y Mindfulness logrando colaboradores comprometidos, equipos eficientes y clientes felices.

Nuestros Servicios Corporativos

Dada la rapidez de los cambios en la Tecnología de la Información, la globalización de la economía y la competencia en el mercado, la empresa que desee ser competitiva tiene que contar con un Capital Humano con conocimientos interculturales y habilidades de comunicación.

Está dirigido a empresas que deseen gestionar su personal gerencial, de mandos medios y/o colaboradores en general, dentro de un plazo determinado y con objetivos específicos de logros en el aprendizaje y aplicación de habilidades blandas y directivas.

Nuestro objetivo es capacitar al personal de las empresas hasta lograr el nivel óptimo que asegure efectividad y consecución de metas perseguidos por la empresa para cumplir con sus objetivos estratégicos.

Opciones de niveles de formación In House:

- Formación por hora de clase grupal o individual.
- Formación Part-Time de 5 a 8 horas consecutivas por día.





www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- Formación Full-Time más de 8 horas consecutivas por día.
- Alineado a las necesidades de la empresa u organización.

Nuestra Metodología

Oxford Group se ha focalizado en investigar e identificar las necesidades de capacitación de empresas, profesionales, ejecutivos, empresarios y entregar las ideas, prácticas y herramientas de gestión, que los ejecutivos y empresas más exitosas del mundo están hoy mismo poniendo en práctica.

Nuestro modelo de formación se apoya en cuatro pilares:

Propuesta de capacitación: Con un enfoque empresarial, orientado a la innovación y alineado a las necesidades del mercado.

Los facilitadores: Líderes, motivadores e innovadores, con un excelente nivel y trayectoria empresarial, con una amplia experiencia.

Aprendizaje personalizado: Metodología activa y vivencial que reconoce la experiencia previa de nuestros clientes, quienes desarrollan y consolidan sus competencias en escenarios reales de aprendizaje.

Servicios empresariales: Orientados a potenciar las habilidades para la generación de emprendimientos, innovación, consolidación de empresas o desarrollo profesional. A través de asesoría, capacitación, ruedas de negocio, viajes de negocios, talleres de habilidades, entre otros.

Por Qué Oxford Group

REVOLUCIONARIO PROGRAMA que incrementa indicadores claves para el éxito de su negocio, mejorando el bienestar de sus colaboradores a través de Liderazgo, Mindfulness, Coaching y el desarrollo inteligencia emocional.

METODOLOGÍA QUE REDUCE SIGNIFICATIVAMENTE LOS COSTOS DE ROTACIÓN, contratación y armado de equipos.

CONTENIDOS A DISTANCIA de alto valor para toda su red, con cobertura nacional para mejorar: habilidades blandas, liderazgo, bienestar, protocolos de atención y puntualidad.

- Experiencia de más de 20 Años
- Más de 100 Organizaciones Atendidas
- Más de 500 Talleres de Alto Impacto brindados
- Más de 60 Conferencias Internacionales brindadas
- Más de 20 profesionales expertos a su servicio
- Formación Profesional Internacional
- Respaldo de Instituto de Formación Internacional
- Acreditado por Excelencia en Formación Empresarial Internacional



HABILIDADES DIRECTIVAS

- › Liderazgo para ejecutivos
- › Programa ALPHA de Liderazgo
- › Habilidades Directivas y de Liderazgo para Directivos y Mandos Intermedios
- › Profesional de Liderazgo y Habilidades Ejecutivas
- › Liderazgo, Gestión y Motivación de Equipos de Trabajo
- › Técnicas de Organización y Productividad Ejecutiva
- › Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES
- › Desarrollo de Habilidades Sociales y de Psicología positiva para ejecutivos
- › La Gestión del Tiempo en la Empresa
- › Gestión y Resolución de Conflictos en las Organizaciones
- › La Inteligencia Emocional en la empresa
- › Mindfulness en la Empresa
- › Habilidades de Comunicación Interpersonal
- › Planificación y Conducción Eficaz de Reuniones de Trabajo
- › Aplicación práctica de las Técnicas de Liberación Emocional para la gestión positiva de la ansiedad y el estrés
- › Neuroliderazgo Empresarial
- › Neuronegociación y Persuasión
- › Claves para desarrollar los 8 hábitos del Líder Excelente
- › Finanzas para Directivos No Financieros
- › Dirección por Objetivos



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › El Plan Estratégico de la empresa: Elaboración, Planificación y puesta en marcha
- › Cómo tratar con éxito con Periodistas
- › Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente
- › Protocolo Familiar y Cambio Generacional en la Empresa Familiar
- › Formación de Formadores en la empresa
- › Gestión Estratégica de la Innovación y la Creatividad en Empresas
- › Método para Gestionar Cambios e Innovar en la Empresa
- › Habilidades Directivas para Responsables y Equipos de Centros Educativos
- › Desarrollo de Habilidades y Competencias Directivas para Personal y Equipos
- › Liderazgo Sostenible para la Empresa Global
- › Negociación Intercultural
- › Ética y Responsabilidad Social Corporativa RSC
- › Iniciativa Emprendedora Internacional
- › Programa de Desarrollo de Competencias
- › Liderazgo y Gestión del Cambio
- › Negociación y Gestión de Conflictos
- › Iniciativa Emprendedora
- › Pensamiento creativo y Design Thinking
- › Creando nuevos modelos de negocio
- › Estrategia de la Innovación
- › Gestión de la innovación
- › Innovación en productos y servicios



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Innovación en procesos
- › Gestión del Talento
- › Product Management y Growth Hacking
- › Coaching y Técnicas de Liderazgo para Directivos
- › Desarrollo de Competencias Directivas
- › Herramientas Clave de Coaching
- › Inteligencia Emocional
- › PNL
- › Life Coaching
- › Líder-Coach
- › Coaching Directivo
- › Coaching Equipos
- › Coaching Organizacional y Sistémico
- › Proceso de Coaching
- › Proyecto Sesarrollo y Transformación Organizativa
- › Taller de Habilidades y Herramientas de Coaching
- › Gestión Eficaz del Tiempo
- › Asertividad
- › Estrategias de Negociación
- › Toma de Decisiones Gerenciales y Pensamiento Sistémico



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

LIDERAZGO

- › Liderazgo Trascendente
- › Mejora tu Liderazgo
- › Liderazgo Estratégico
- › Desarrollo y Formación del Líder
- › Mujer Líder
- › Liderazgo Consciente
- › Training Mindfulness Liderazgo
- › Liderazgo Efectivo para Inspirar y Servir
- › La Chispa del Liderazgo
- › Liderazgo para Mejorar Resultados
- › Conductor de Liderazgo Resonante
- › Esencia del Liderazgo
- › Liderazgo para la Innovación
- › Liderazgo Consciente



COACHING

- › Coaching y Feedback
- › Coaching para Mejorar el Desempeño Laboral
- › Coaching en Gestión de Ventas
- › Coaching Empresarial
- › Coaching en Habilidades Directivas



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Coaching en Habilidades Blandas
- › Coaching Ejecutivo
- › Coaching y Liderazgo
- › Coaching para Equipos de Alto Rendimiento
- › Coaching para el Desarrollo Personal
- › Empoderamiento y Mindfulness para Liderar sus Multiroles
- › Coaching Personal

TRABAJO EN EQUIPO

- › Equipos Altamente Eficientes
- › Ubuntu = Trabajo en equipo
- › Team Building = Formación de Equipos de Trabajo
- › Guiar Personal y Equipos de Trabajo
- › Programación de Equipos de Trabajo
- › Características de Equipos de Trabajo
- › Cinco Recetas para Equipos de Trabajo
- › Tres Claves para el Éxito de Equipos de Trabajo
- › Psicología Positiva

DESARROLLO PERSONAL

- › Sentido de Urgencia
- › Mindfulness Atención Plena



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Propósito de Vida
- › Reducción de Estrés
- › Life Balance y Gestión del Estrés
- › El Poder de Uno
- › Técnicas para Equilibrio Personal y Laboral
- › Transmite Energía
- › Formación de Formadores
- › Entrenando al Entrenador
- › Empowermet Empoderamiento
- › Trainig Mindfulness para Ventas
- › Training Mindfulness para Atención al Cliente
- › Reuniones Eficaces

INTELIGENCIA EMOCIONAL

- › Gestión de Emociones
- › Gestión del Cambio
- › El Cerebro Creativo
- › Motivación
- › Manejar Emociones para Cerrar Ventas y Gestionar Conflictos
- › Automotivación
- › Negociación Exitosa
- › Manejo de Conflictos



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Ventas Emocionalmente Inteligentes
- › Feedback Retroalimentación
- › Supervisión Eficaz
- › Atención al Cliente
- › Incrementar Niveles de Satisfacción al Cliente
- › Gestión Comercial
- › Innovación y Creatividad

GESTIÓN DE PERSONAS

- › Manejo del Estrés Laboral
- › Comunicación Efectiva y Asertiva
- › Adaptar Estilos de Comunicación
- › Comportamiento de Organizaciones
- › Cultura en Organizaciones
- › Gestión Empresarial
- › Dirección Estratégica
- › Promoción y Gestión del Talento
- › Empresas Familiares
- › Asociatividad y Formación de Consorcios
- › Negocios Internacionales
- › Exportación Pesquera y Agrícola
- › Hábitos y Estrategias para Transitar los Cambios



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Habilidades Sociales para Adaptar Estilos de Clientes
- › Automotivación, Propósito y Empoderamiento
- › Diversity Management

COMERCIAL Y VENTAS

- › Controller Comercial
- › La excelencia en el trato con los clientes
- › Gestión eficaz de Quejas y Reclamaciones
- › Técnicas de Negociación y Cierre de Ventas
- › Técnicas, Habilidades y Estrategias de Venta: El Cronómetro del Vendedor de alto Rendimiento
- › Diseño y Planificación de un Plan de Ventas Estratégico
- › Finanzas para Directores Comerciales y de Marketing
- › Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas
- › Puntos clave para aumentar la Productividad de su Fuerza de Ventas
- › Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales
- › Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas
- › La Venta Emocional
- › Diseño de Planes de Incentivos eficaces de Ventas
- › Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente
- › Creación y Gestión de Franquicias
- › Customer Experience: diseña una experiencia de servicio única para tu cliente
- › Neuroventas y Técnicas basadas en la Conexión Emocional



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Tiendas Online y e-Commerce de Hogar y Decoración
- › Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line
- › Técnicas de Venta y Prospección Telefónica
- › Gestión y Tramitación de Contrataciones Públicas en Venezuela
- › Lean Office: Organización y Mejora de Procesos Administrativos
- › La Gestión del Crédito a Clientes (Credit Management)
- › Curso Práctico de Excel para la Gestión Comercial
- › Gestión Avanzada de Cobros e Impagados
- › SAP SD (Ventas y Distribución)
- › Excel para las Previsiones de Ventas
- › Estrategias de Ventas

PROYECTOS

- › Formulación de Proyectos de Innovación
- › Evaluación de Proyectos de Innovación
- › Gestión Ágil de Proyectos SCRUM
- › Gestión e Implementación de Portafolios, Programas y PMO
- › PMCON
- › Gerencia y Dirección de Proyectos
- › LEADCON Liderazgo en Proyectos 8 PDUS de Liderazgo
- › SMBCON Estrategia de Proyectos 8 PDUS de Estrategia
- › Especialización en Monitoreo y Evaluación de Programas y Proyectos



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Dirección Efectiva de Proyectos Complejos
- › Proyectos de Innovación, Estrategia y Control
- › Dirección Estratégica de Proyectos
- › Gestión del Alcance del Proyecto
- › Gestión del Tiempo del Proyecto
- › Gestión del Costo del Proyecto
- › Financiación de Proyectos
- › Gestión de la Calidad del Proyecto
- › Gestión de los Riesgos del Proyecto
- › El Factor Humano en Proyectos
- › Gestión del Cambio en Proyectos
- › Gestión de las Adquisiciones, Contrataciones y Aspectos Legales en Proyectos
- › Gestión de la Venta del Proyecto
- › Gestión de la Integración y del Conocimiento del Proyecto
- › Metodologías Tradicionales de Gestión de Proyectos
- › Metodologías Ágiles: un Cambio de Mentalidad en la Gestión de Proyectos
- › Aplicación de las Metodologías Ágiles
- › Gestión Avanzada de Proyectos
- › Planificación de Proyectos: MS Project
- › Project Management Information Systems (PMIS) and Tools
- › Project Management Simulation. Simultrain
- › Herramientas de Software



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- MS Project de Microsoft.
- @Risk de Palisade.
- WBS Chart Pro.
- PMPeople.
- Mind Manager.
- Trello.
- Draw.io
- Arena

PLANES DE NEGOCIOS

- › Desarrollo de Planes Estratégicos Globales
- › Elaboración del Business Plan
- › Planes de Negocios para Medianas y Pequeñas Empresas
- › Modelos de Negocios
- › Planes de Negocios en Innovación
- › Planes de Innovación, Estrategia y Control
- › Business Plan + Business Game
- › Doing Business
- › Business Plan y Financiación de Startups
- › Plan de Negocios de Exportación
- › Plan de Negociación de Importación

COMPRAS

- › Gestión de la Negociación en Compras
- › Negociación eficaz con Proveedores



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Gestión del Aprovechamiento y Técnicas de Optimización del Stock
- › Puntos Clave en la Gestión de Compras
- › Puntos Clave en la Homologación y Evaluación de Proveedores
- › Oportunidades de ahorro en la Gestión de Compras
- › Gestión de Proyectos de Compras
- › Curso Práctico de Gestión Eficaz de los Contratos en Compras
- › Gestión del Riesgo en la Selección y Contratación de Proveedores
- › Lean Supply Management
- › Competencias y Habilidades Emocionales en la Gestión de Compras
- › Compras y Subastas Electrónicas (E-Sourcing)
- › Desarrollo y Gestión de Acuerdos de Niveles de Servicio (ANS)
- › Gestión de Compras Internacionales
- › Category Management en Compras
- › Gestión de las Relaciones con Proveedores en los Procesos de Compras
- › Gestión de la Sostenibilidad y la RSC en la Cadena de Proveedores
- › Lean Purchasing: La gestión de la relación con el proveedor como activo de la estrategia de empresa
- › La Gestión de Compras en Contextos Adversos y Cambiantes
- › La Función de Compras en Establecimientos Comerciales

COMUNICACIÓN

- › Liderazgo y Comunicación Interna
- › Gestión de Eventos y Protocolo Empresarial





www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Curso Avanzado de Diseño Profesional en PowerPoint
- › Desarrollo de Competencias para Portavoces Mediáticos
- › Comunicación Escrita Eficaz en la Empresa
- › Creación y Gestión de un Gabinete de Comunicación empresarial
- › Cómo tratar con éxito con Periodistas
- › Gestión Eficaz del Correo Electrónico
- › Presentaciones en Público para Ejecutivos y Mandos Intermedios
- › Elaboración de Informes, Proyectos y Memorias
- › Habilidades de Comunicación para Adolescentes
- › Protocolo Empresarial y Social
- › Comunicación y Desarrollo de Habilidades
- › Hablar en Público, Estrategias de Oratoria
- › STORYTELLING: Construyendo Historias para Impulsar el Cambio

EXCEL EMPRESARIAL

- › Tablas Dinámicas en Excel
- › Excel para la Gestión de Tesorería
- › Excel para la Gestión de RRHH
- › Curso Práctico de Excel para la Gestión Comercial
- › Excel para la Gestión de Compras
- › Excel para Finanzas
- › Excel para la Gestión de Proyectos



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › PowerPivot para Microsoft Excel 2013
- › Cuadros de Mando en Excel
- › Herramientas Solver
- › Excel para las Previsiones de Ventas

NEGOCIOS INTERNACIONALES

- › Gestión Administrativa y Documental del Comercio Exterior
- › Contratación y Negociación Internacional
- › Inglés para el Transporte Internacional de Mercancías
- › Transporte y Logística Internacional
- › Cálculo y Fijación de los Precios de Exportación
- › Cómo Encontrar y Gestionar Agentes y Distribuidores (y otros Partners) para la Exportación
- › Gestión Financiera del Comercio Exterior
- › Gestión y Operativa Avanzada de las Reglas Incoterms 2010
- › Medios de Cobro y Pago Internacionales
- › La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación
- › Internacionalización de empresas de Prestación de Servicios
- › Gestión de Empresas Globales
- › Gestión de Importaciones y Exportaciones
- › Business Global Environment
- › Entorno Económico Global
- › Estrategias de Internacionalización y Marketing Global



FINANCIERA

- › Análisis del Riesgo en el Crédito Comercial
- › Controller: Control de Gestión de la Empresa
- › Excel para Controllers
- › Gestión de Tesorería (Cash Management)
- › La Gestión del Crédito a Clientes (Credit Management)
- › Gestión Avanzada de Cobros e Impagados
- › Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos
- › Control y Gestión de Costes
- › KPI's Clave de la Gestión Financiera
- › Curso Práctico de Análisis y Diagnóstico de los Estados Económico-Financieros de la Empresa
- › Reporting Financiero Integral con Excel
- › Introducción a las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF/NIC
- › Gestión Financiera y Operativa del Risk Management en clientes
- › Estrategias para la Gestión y Reducción de Costes
- › Controller de Costes Industriales
- › Valoración de Empresas
- › Análisis y Selección de Proyectos de Inversión
- › Gestión y Control del Circulante en la Empresa
- › Elaboración y Control de Presupuestos
- › Lean Accounting (Gestión por Cadena de Valor)
- › Cuadro de Mando Integral para Pymes



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › La Financiación de la Empresa
- › Gestión económico-financiera en empresas
- › Métodos para Gestionar su Dinero y el de su Empresa
- › Gestión Económica de medianas y pequeñas empresas
- › Valoración de Inversiones
- › Diagnóstico Financiero
- › Gestión Financiera Corporativa

CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

- › Contabilidad Analítica de Costes
- › Detección y Prevención del Fraude en la empresa
- › Cómo Liquidar una Herencia
- › SAP Tesorería (TR)
- › Contabilidad de Gestión
- › Contabilidad para no Especialistas

GESTIÓN EMPRESARIAL

- › Transformación Digital para empresas
- › Reportes e indicadores clave en la Gestión de la Responsabilidad Social Empresarial
- › Indicadores de Gestión
- › Gestión Estratégica de la Innovación y la Creatividad en Empresas
- › Método para Gestionar Cambios e Innovar en la Empresa



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Protocolo Familiar y Cambio Generacional en la Empresa Familiar
- › El Plan Estratégico de la empresa: Elaboración, Planificación y puesta en marcha
- › Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio
- › Dirección por Objetivos
- › Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES
- › Negociación Bancaria
- › Cómo ser eficiente en el Control y Gestión de Resultados
- › Estrategia de Negocios y Diseño Organizativo
- › Innovación, Estrategia y Control
- › Cross-Cultural Management
- › Planificación y Control de Gestión
- › Dirección Comercial y Gestión de Ventas
- › Desarrollo de Planes Estratégicos

INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIÓN

- › Proceso y técnicas de Captación Inmobiliaria
- › Gestión avanzada de Presupuestos para empresas de Construcción
- › Análisis de la Viabilidad de las promociones inmobiliarias
- › Gestión de Activos Inmobiliarios y Promociones en Alquiler
- › Gestión de Compras en Empresas de Construcción
- › Análisis y Control de los Costes en Construcción
- › Control de Costes para Empresas Promotoras
- › Planificación, Control y Ejecución de Obras



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Construction Management
- › Gestión y Dirección de Oficinas Inmobiliarias

GESTIÓN DE PERSONAS Y RECURSOS HUMANOS

- › Gestión del Salario Emocional
- › KPI's de RRHH para la Mejora de la Productividad y la Retención del Talento
- › Curso Práctico de Selección de Personal
- › La Gestión de la Formación en la Empresa
- › KPI's de Formación en la empresa
- › Grafología para la Selección de Personal
- › Creación del Mapa de Talento en la empresa
- › Auditoría de RRHH
- › Gestión estratégica del Talento
- › Felicidad Organizacional (Chief Happiness Officer)
- › La Comunicación No Verbal en los procesos de selección de personal
- › Presupuestos y Cuadro de Mando Integral para RRHH
- › Prevención de Factores de Riesgo Psicosocial en la empresa
- › HR Business Partner: el socio estratégico de la organización
- › Claves para la Externalización de Procesos en la Gestión de RRHH (BPO)
- › Formación de Formadores en la empresa
- › Gestión de Proyectos e-Learning
- › Gestión del Talento y Dirección de Personas



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Diseño Organizacional
- › Dirección de Personas y Gestión del Talento

LOGÍSTICA

- › Jefe de Almacén
- › Diseño y Organización de Almacenes Logísticos
- › Planificación de la Demanda (Demand Planning)
- › Transporte Marítimo y Gestión Portuaria
- › KPI's de Logística para la Toma de Decisiones
- › Logística Integral y gestión de la Cadena de Suministro
- › Aplicación de las Tecnologías en el Almacén
- › Estrategias para la Reducción de Costes en el Almacén
- › Puntos Clave en el Supply Chain Management
- › Planificación, Gestión y Control de Inventarios
- › English for Logistics
- › Balanced Scorecard en la Gestión Logística
- › Controller Logístico
- › Gestión de la Calidad en Procesos Logísticos
- › Control de las Existencias en el Almacén
- › Gestión del Transporte Aéreo de Mercancías
- › Gestión y Reducción de los Costes Logísticos
- › Mejora de la Productividad en el Almacén



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Gestión de la Logística Inversa
- › Métodos y Técnicas de Estiba y Seguridad de las Cargas
- › Medición y Gestión de la Huella de Carbono en entornos Logísticos
- › Procesos de Picking
- › Buenas Prácticas y gestión de riesgos en el Transporte y Distribución para la Industria
- › Gestión del Comercio Exterior y la Logística
- › Global Supply Chain Management
- › Operaciones & Supply Chain Management

MANTENIMIENTO

- › Mantenimiento Productivo Total (TPM)
- › Gestión y Optimización de Inventarios de Mantenimiento
- › Sistemas de Indicadores Clave de Desempeño (KPI) para la Gestión del Mantenimiento Industrial
- › Cómo construir una Gerencia de Mantenimiento de Calidad
- › Gestión del Mantenimiento Industrial

MARKETING

- › Campañas de Facebook ADS
- › Creatividad Publicitaria y nuevas formas de comunicación en la empresa
- › Branding e Identidad (Construcción, Gestión y Desarrollo de la Marca)
- › Marketing Editorial
- › Marketing Metrics: Análisis de la Rentabilidad de las Campañas



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Segmentación de Mercados y Clientes
- › Creación y Gestión de la Estrategia de Marketing para Empresas de Servicios
- › Análisis y Fidelización de Clientes
- › Auditoría de Reputación Corporativa
- › Marketing Operativo y Estratégico
- › Marketing Relacional (CRM)
- › Shopper y Category Management
- › Técnicas de Investigación de Mercados y Análisis de Clientes
- › Marketing de Afiliación
- › Marketing Experiencial y Contenidos: de la Estrategia a la Creatividad
- › Marketing B2B
- › Cómo crear, ejecutar y medir un Plan de Medios Digitales
- › Marketing en Internet
- › Marketing Directo e Interactivo
- › Plan de Marketing Internacional
- › Cómo Rentabilizar la Participación en Ferias y Eventos
- › Social Media y Community Management
- › Marketing Digital
- › Marketing Estratégico desde una Perspectiva Internacional
- › Global Marketing
- › Marketing: de la Idea al Mercado



PERSONAL ADMINISTRATIVO

- › Lean Office: Organización y Mejora de Procesos Administrativos
- › Productividad y Eficiencia en el uso de Herramientas Ofimáticas
- › Desarrollo y perfeccionamiento de competencias para Secretarías y Asistentes Ejecutivos

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL

- › Control y Optimización de la Producción Industrial
- › Planificación y Organización de la Producción
- › Lean Manufacturing: Producción ajustada a la demanda y los recursos
- › Control de Métodos y Tiempos en Procesos de Producción
- › Implantación de Proyectos 5S
- › Dirección y Gestión de la Producción Industrial
- › Cálculo, Análisis y Reducción de Costes Industriales
- › Control de la Productividad y Diseño de Planes de Incentivos
- › Técnico Superior en Productividad y Control Industrial
- › Value Stream Mapping
- › Gestión y Dirección de Proyectos Industriales
- › Estudio, Análisis y Mejora de Métodos y Procesos Industriales
- › Auditoría de los Sistemas de Producción y Procesos
- › Automatización y Control Industrial
- › Prevención y Extinción de Incendios
- › Análisis de los Estados Económico-Financieros en Empresas Industriales



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Gestión y Desarrollo de Nuevos Productos Industriales
- › Prevención y Gestión de Planes de Emergencia en instalaciones industriales

SAP EMPRESA

- › SAP Controlling (CO)
- › SAP Financiero (FI) Nivel Usuario
- › SAP RRHH y Gestión de Personal (HCM) Nivel Usuario
- › SAP Tesorería (TR)
- › SAP SD (Ventas y Distribución)
- › Gestión Avanzada de Compras en SAP
- › Dirección de Proyectos SAP

SECTOR ALIMENTARIO

- › Etiquetado General de Alimentos
- › Planificación y Gestión de Proyectos I+D+I en la Industria Alimentaria
- › Gestión de la Seguridad Alimentaria
- › Mejora de la Productividad en la Industria Alimentaria
- › Diseño Racional y Optimización de Plantas Procesadoras de Alimentos
- › Aplicación Práctica de la Normativa FDA en Materia Alimentaria
- › Requerimientos para exportar alimentos a EEUU: Food Defense, Bioterrorismo y Plan Preventivo para el Control Alimentario
- › Biotecnología en la Industria Alimentaria



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Gestión de la Producción en la Industria Alimentos
- › Protocolos de Higienización, Supervisión y Control del APPCC en la Industria Agroalimentaria
- › Adaptación a la nueva Norma ISO 14001:2015 en el Sector Alimentario
- › Diseño y Desarrollo del Plan de Trazabilidad Alimentaria
- › Diseño Higiénico de Instalaciones Alimentarias
- › Compras de Materias Primas para Empresas Agropecuarias

SECTOR AGRO, PESCA Y ACUICULTURA

- › Elaboración de costos, gastos y presupuestos
- › Logística y Distribución Física Internacional
- › Plan de Negocios
- › Innovación y Creatividad para Nuevos Negocios
- › Trazabilidad en Agro, Pesca y Acuicultura
- › Comercialización Nacional e Internacional
- › Investigación de Mercado Nacional e Internacional
- › Asociatividad y Consorcios
- › Marketing Nacional e Internacional
- › Modelo de Negocios y Estrategias
- › Requisitos y Requerimientos del Mercado Nacionales e Internacional
- › Articulación Comercial Nacional e Internacional
- › Guía y Orientación Sanitaria



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Comercio Internacional der Productos Pesqueros y Acuícolas
- › Comercio Internacional de Productos Agrícolas
- › Mercadeo Internacional de Productos Pesqueros y Acuícolas
- › Gestión de la Calidad en el Procesamiento de Productos Pesqueros y Acuícolas destinados a Consumo Humano Directo
- › Gestión y Operatividad en la Industria Pesquera
- › Gestión Financiera en los Sectores de la Pesca Acuicultura
- › Requisitos técnicos de acceso a mercados internacionales para los productos agrícolas
- › Gestión de la calidad en la agroexportación
- › Gestión de la operatividad en la agroexportación
- › Costos y financiamientos

SECTOR EDUCATIVO

- › Marketing Educativo para Centros de: Infantil, Primaria, Secundaria, Bachillerato y Ciclos Formativos
- › Marketing Educativo 2.0
- › Marketing para la captación de Alumnos en Academias
- › Gestión y organización de Centros Educativos inclusivos e interculturales
- › Habilidades Directivas para Responsables y Equipos de Centros Educativos
- › Mindfulness en el ámbito Educativo
- › Cómo gestionar un Gabinete de Prensa y Comunicación en Centros Educativos
- › Marketing Educativo
- › Innovación y Optimización de Instituciones Educativas



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Gestión y Prevención del Estrés Docente
- › Proyectos y Contenidos E-Learning en Centros Educativos

SECTOR FARMACIAS

- › Gestión Eficaz de la Oficina de Farmacia
- › Gestión de la Calidad en la Industria Farmacéutica
- › Análisis, Estrategia y Gestión de Categorías en Farmacias
- › Ventas y Comunicación en Farmacias

SECTOR SANITARIO

- › Desarrollo de Habilidades y Competencias Directivas para Personal y Equipos Sanitarios
- › Gestión de Conflictos en el Ámbito Sanitario

CALIDAD

- › Normas ISO 9001 y 14001 en su Versión 2015
- › Gestión Integral de la Calidad
- › Líder ISO 9001 Gestión de Calidad
- › Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2015
- › Interpretación de la Norma ISO 9001: 2015
- › Documentación del Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2015
- › Gestión de Riesgos en Sistemas de Gestión de Calidad
- › Gestión de Acciones Correctivas



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Gestión del Cambio Organizacional
- › Auditor Interno ISO 9001:2015

GESTIÓN PÚBLICA

- › Teoría del Estado y Gobernabilidad
- › Habilidades Directivas en el Ejecutivo Público
- › Liderazgo y Habilidades Gerenciales
- › Gestión Estratégica Pública
- › Calidad de Atención al Ciudadano
- › Gestión por Indicadores
- › Comunicación Estratégica para el Sector Público
- › Sistema de Control Interno en las Entidades Públicas
- › Evaluación Social y Demanda para Proyectos Públicos
- › Gestión Estratégica de Personas
- › Auditoria Social
- › Presupuesto Público
- › Auditoria y Prevención de Riesgos
- › Inversión Pública y APPS



SEGURIDAD Y SALUD

- › Programa de Supervisores (Train the supervisor- TTS)
- › Especialización en Gestión de Riesgos en Seguridad, Higiene y Salud Ocupacional Minera
- › Seguridad, Higiene y Salud Ocupacional en Operaciones Mineras
- › Re-Certificación Entrenando al Entrenador
- › Entrenando al Entrenador
- › Gestión de la Seguridad y Salud Ocupacional Basado en Normas Nacionales
- › Investigación y Reporte de Incidentes
- › Inspecciones de Seguridad
- › IPERC (Identificación de Peligros, Evaluación y Control de Riesgos)
- › Legislación en Seguridad Minera
- › Trabajos en Altura.
- › Trabajos en Espacios Confinados.
- › Trabajos en Caliente.
- › Manejo Defensivo.
- › Salud Ocupacional y Primeros Auxilios.
- › Prevención y Protección Contra Incendios.
- › Elaboración de Estándares Generales y Operativos.
- › Elaboración de PETS.
- › Seguridad en la Oficina.
- › Seguridad con Herramientas Manuales y Eléctricas.
- › Seguridad Eléctrica.



www.oxfordgroup.edu.pe

seminarios@oxfordgroup.edu.pe

+51 970004900

- › Liderazgo y Motivación.
- › Seguridad Basada en el Comportamiento.
- › El Nuevo Rol del Supervisor de Seguridad
- › Supervisor de Seguridad y Salud en el Trabajo
- › Formación de Auditores Internos Según Norma ISO 9001
- › Actualización en la Gestión de SSO según la Normativa Legal Vigente
- › Especialización como Supervisor en SST
- › Interpretación de la Norma ISO 45001:2018

Oxford Group Business School

www.oxfordgroup.edu.pe

Perú: contacto@oxfordgroup.edu.pe

Sudamérica: seminarios@oxfordgroup.edu.pe

Arequipa Perú

Celular: 51 970 004 900 - 51 999 092 723 - 51 970 007 254

