



SCORING PROBABILÍSTICO DE CRÉDITO

Scoring Probabilístico de Crédito

El Scoring Probabilístico de Crédito es una plataforma de servicios para evaluar el otorgamiento, seguimiento, cálculo y la determinación de la pérdida estimada de una cartera de crédito activa.

Esta herramienta va dirigida a administradores de Crédito, administradores del riesgo de crédito de la organización, Auditores Internos, a funcionarios de las áreas de Crédito, analistas y a los responsables de desarrollar nuevos productos y soluciones de crédito dentro de las entidades.



- ▶ **¿Qué actividades dentro de la Gestión de la cartera de crédito se puede ver soportada por la plataforma de Servicios del Scoring Probabilístico?**
- ▶ La administración del riesgo de crédito, al mantener un scoring probabilístico actualizado de acuerdo a comportamientos pasados
- ▶ La segmentación de clientes para promover o administrar de forma más efectiva los productos de crédito disponibles en las Entidades
- ▶ El análisis del crédito, proporcionando una predicción del comportamiento de clientes potenciales, tomando en consideración el comportamiento de variables específicas de la cartera histórica disponible
- ▶ El análisis de nuevas solicitudes de crédito, incorporando actividades automatizadas que potencian las labores del Analista de Crédito

¿Qué se necesita para obtener los beneficios de la plataforma de servicios del Scoring Probabilístico?

- La base de datos histórica de seguimiento de la cartera de crédito.
- Las dimensiones específicas para realizar los análisis de información clasificadas en variables dependientes e independientes.
- Variables Dependientes: Se define como el plazo en días establecido por la entidad financiera para que una operación crediticia esté en mora.
- Variables independientes: Variables específicas para generar segmentación de clientes o generación de información agregada, las más comunes: Oficina, Categoría del Cliente, monto de la operación, saldo, etc.

Scoring Probabilístico, una poderosa plataforma de servicios para:

- Analizar los historiales de pago, validar los comportamientos pasados y pronosticar los comportamientos futuros.
- Analizar las características de los nuevos solicitantes, con base en el comportamiento pasado y al análisis de las variables de interés.
- Calificar o descalificar a los nuevos solicitantes con base al comportamiento pasado de la cartera histórica.
- Identificar medidas adicionales para mantener saludable la cartera de crédito.



Contáctenos

Teléfono: (506) 2280-8005

Fax: (506) 2283-2942

Email: writeus@b-solutionsgroup.com

Dirección:

Oficentro BSolutions Group
300m Sur y 150m Este de la POPS, #319.
Curridabat, San José. Costa Rica.

