



INOUT LATAM

DE LA **ESTRATEGIA**
A LA EJECUCIÓN

¿Por qué somos diferentes?

Apoyamos a las empresas que necesitan soporte en temas de marketing y ventas con un modelo diferente al de la agencia tradicional. A través de una combinación de proyectos, campañas, y servicios de marketing, ofrecemos un enfoque diferenciador y un servicio completo adaptado a las necesidades específicas de cada organización. Extendemos o nos convertimos en su departamento de marketing.

NUESTRO EQUIPO

Somos un grupo de profesionales con más de 20 años de experiencia en la gestión y ejecución de acciones de marketing y ventas para empresas locales e internacionales. Somos jugadores de equipo, expertos apasionados y talentosos que brindamos resultados excepcionales. El equipo es liderado por Diego Amadruda, quien se ha desempeñado en áreas comerciales y de marketing en empresas como SAP y Oracle a nivel regional y desde hace más de diez años brindando asesorías en dichas áreas a empresas relevantes de la industria y trabajando con organizaciones aliadas con foco en el desarrollo de oportunidades y consolidación de mercados. Los perfiles y tamaño del equipo se adaptan a las necesidades específicas de cada cliente para alcanzar el máximo rendimiento en cada proyecto.

El marketing está en nuestro ADN

¡Hemos estado al frente de áreas de marketing y hemos hecho el mismo trabajo que su equipo de marketing!

Tenemos la capacidad de ofrecer valor estratégico con los equipos ejecutivos y brindar experiencia en funciones de marketing, ventas y alianzas para lograr sus objetivos. Nuestro enfoque y metodología nos ayuda a llegar al centro de las cosas muy rápidamente, y nuestra experiencia, conocimiento y creatividad lo ayudarán a obtener los fundamentos correctos y ofrecer resultados y retorno de su inversión.



EL FUTURO DEL MARKETING B2B



El marketing está cambiando rápidamente. Sin el presupuesto y los recursos suficientes, los departamentos de marketing se esfuerzan para mantenerse al día e incorporar nuevas tecnologías y demandas. Es por eso que necesitan un nuevo enfoque:



EL MARKETING COMO SERVICIO

El marketing como servicio es el modelo ágil y flexible con el que los líderes de marketing B2B pueden superar sus objetivos y optimizar su inversión.



¿POR QUÉ LOS CMOs TERCERIZAN SUS SERVICIOS DEMARKETING?

Todos en TI están familiarizados con los centros de externalización de servicios de TI, pero tal vez no todos hayan oído hablar de los centros de externalización de marketing. Pero, de nuevo, ¿por qué cualquier CMO subcontrataría una función tan importante desde el punto de vista estratégico a un tercero?

4 buenas razones:

**Reducir
Costos**

**Aumentar
Demanda**

**Aumentar el
valor
estratégico del
marketing**

**Innovar la
experiencia
del cliente**

¿CÓMO COLABORAMOS?

Trabajar con el proveedor correcto, en realidad ayuda a los equipos internos a crecer y alcanzar la madurez de marketing más rápido. Ofrecemos una ejecución rentable y con las mejores prácticas del trabajo de marketing, para crear ahorros para la transformación.



Asociación comprometida:
Una extensión de su equipo



Enfocado en los negocios:
Estrategias y tácticas para alcanzar la meta.



Estrategia de marketing:
El plan correcto para su mercado para respaldar sus objetivos comerciales.



Ejecución táctica
Lo hacemos y lo gestionamos.

INOUT LATAM / 2019

SERVICIOS

CONSULTORÍA
ESTRATÉGICA
EN MARKETING
Y VENTAS

GENERACIÓN
DE DEMANDA

GESTIÓN
DE LEADS

ACCOUNT
BASED
MARKETING

PLANIFICACIÓN
DE CAMPAÑAS

DISEÑO &
PRODUCCIÓN
DE EVENTOS





INOUT LATAM / 2019

CONTÁCTANOS

Cuéntanos sobre tu proyecto, una conversación directa es la mejor forma para crear la estrategia correcta para dinamizar tu negocio.

DE LA ESTRATEGIA A LA EJECUCIÓN

contacto@inoutlatam.com
+56 9 5716 7282

 [linkedin.com/company/inout-latam](https://www.linkedin.com/company/inout-latam)

 [instagram.com/inoutlatam](https://www.instagram.com/inoutlatam)

 twitter.com/inoutlatam